

volvista  
řídí svou  
vášeň



WWW.VOLVISTA.CZ  
2017  
ZDARMA



## Volvo XC60

Střídání stráží





**13. 9. 2016, 14:56  
CARRARA, TOSKÁNSKO**

## **SEZNAMUJEME SE S MRAMOREM PRO VAŠI KOUPELNU**

Sněhobílý mramor Bianco Carrara je láska na první pohled. Propadl mu Michelangelo, ukradl srdce i nám. Když se s ohlušujícím prasknutím skalního masivu před našima očima rozevřela jeho dechberoucí struktura, věděli jsme, že je to napořád. Jeho krása nestárne. Svou čistotou vás dokáže nadchnout každý den. Je dokonalý.

Proto ho najdete i ve svém novém bytě ve V TOWER, Prague. Chceme totiž nabídnout jen takové bydlení, které snese srovnání s tím nejlepším. Luxusní materiály, nadčasové technologie, nadstandardní služby concierge a výhled, který nikde jinde nenajdete — ve střední Evropě nemáme žádnou konkurenci.

V TOWER, Prague je domov pro ty nejnáročnější. Pro ty, kdo si to opravdu zaslouží. Vítejte nahoře.



Domluvte si schůzku.  
[vtower.cz](http://vtower.cz)



## Vážení zákazníci, přátelé a fanoušci značky Volvo,

právě jste se začeti do nového vydání magazínu volvista, který Vám každoročně přináší skupina Auto Průhonice, největší a nejúspěšnější dealer Volva v ČR.

Je mi ctí a potěšením představit některé ze služeb, které jsme pro Vás vyvinuli či vylepšili, nové modely vozů Volvo i pár střípků z oblasti technických inovací a bezpečnostních technologií.

Jen o několik stránek dále si připomeneme nové modely devadesátkové řady, včetně nejnovějšího přírůstku V90 Cross Country. Spolumajitelé společnosti, Karel s Martinem, poodkryjí leccos ze svého vnímání světa Volvo. Naši zákazníci, umělec Jaroslav Róna a jogín Václav Krejčík, vás zase nechají nahlédnout do svých profesí i koníčků.

Již brzy bude na český trh uveden nový model vozu XC60, který je nejen pro nás, ale i pro automobilku Volvo zcela zásadní. Jde mimo jiné o nejprodávanější model v historii značky. Nová XC60 nadchla fanoušky již při své ženevské premiéře a my se velmi těšíme, až Vám ji představíme v našich autosalonech.

Dozvíte se ústy kolegy Petra Pechera, proč si zánovní nebo ojeté Volvo koupit právě u nás, odhalíme Vám další novinky ze světa volvisty a začnete se i do příběhu renovace staré bertonky. Kolegyně Jitka Čurillová Vám popíše výhody operativního leasingu. Seznámíme Vás s tajemnou zkratkou VPS neboli konceptem osobního mechanika a představíme službu zvanou videoservis.

To i mnoho dalšího najdete nejen na následujících stránkách... Budu moc rád, když se s Vámi i Vašimi přáteli potkáme v jednom z našich čtyř dealerství.

Příjemné počtení a na shledanou!

**Dušan Chlad**  
Obchodní ředitel





6



56



12



16

## Obsah

- 6 Volvo V90 Cross Country
- 9 Volvo V90
- 10 Další prvenství Volva: Rozpozná vysokou zvěř a samo zastaví
- 12 Rozhovor: Martin Veselý a Karel Stolejda
- 16 Volvo XC60: Střídání stráží
- 21 Rozhovor: Patrik Němec
- 23 Videoservis: Unikátní služba, která nic neskrývá
- 24 Jak funguje videoservis
- 26 Nejlepší český tým uspěl ve světové konkurenci
- 28 Drive Me: První samoříditelná auta v ostrém provozu
- 29 Dopřejte svým dětem větší pohodlí a zajistěte jim opravdové bezpečí
- 30 Rozhovor: Jaroslav Róna
- 34 Volvo Concept 40.1 a 40.2
- 36 Svět volvista: Hub pro všechny, kteří milují Volvo
- 38 Co o nás říkáte vy
- 40 Jak se renovuje „bertonka“, severská kráska s italským šmrncem
- 43 Rozhovor: Jitka Čurillová
- 44 Volvista operativní leasing
- 48 Rozhovor: Václav Krejčík
- 50 Volvo kaleidoskop
- 52 Vybavte se na cesty za zážitky
- 54 Pět důvodů, proč si vybrat ojetý vůz u nás
- 56 Volvo Ocean Race: Lodě nabitě technologiemi
- 58 Kontakty

## Tiráž

Volvista, vydání 1/2017, ročník VII.  
Vychází 25. 6. 2017  
Periodicita: 2× ročně

Vydavatel: Auto Průhonice a.s.  
V Oblouku 731, 252 43 Průhonice  
Tel.: +420 724 905 839  
[www.autopruhonice.com](http://www.autopruhonice.com)

Produkce a grafické zpracování:  
Corporate Publishing, s.r.o.  
U Golfu 565, 109 00 Praha 10  
[www.copu.cz](http://www.copu.cz)  
Editor: Martin Kavka  
Redakce: Petr Horák, Alice Škočková,  
Jakub Kovář, Petr Halaburda  
Client service manager: Petra Bohatá  
Foto: Vojtěch Vlk, Igor Zehl, Libor Špaček, archiv  
Auto Průhonice, archiv Volvo Car Corporation  
Inzerce: Ditta Dvořáčková,  
[ditta.dvorackova@copu.cz](mailto:ditta.dvorackova@copu.cz), tel.: +420 603 196 614  
Jazyková úprava: Proofreading.cz  
Tisk: TNM Print  
Registrace: MK ČR E 19203  
Volně neprodejně



„Devadesátková“



# Volvo V90 Cross Country

Velký mezinárodní výzkum pro Volvo ukázal, že šest z deseti oslovených lidí by rádo strávilo více času outdoorovými aktivitami, přičemž lezení, běh a cyklistika byly mezi těmi nejčastěji jmenovanými. Celých 68 procent lidí uvedlo, že práce zabírá v jejich životě příliš mnoho času. Volvo se proto rozhodlo povzbudit lidi ve znovuobjevování jejich vášní a dobrodružného ducha. A tak se nyní seznámte s Volvem V90 Cross Country.



## řada je nyní kompletní



Od představení první generace vozu Cross Country uplynulo již téměř dvacet let a Volvo se díky němu stalo synonymem vozů pro všechny typy cest a do jakéhokoliv počasí. V90 Cross Country je prozatím poslední verzí úspěšné řady „devadesátkových“ modelů. Před tím, než bylo uvedeno na trh, muselo projít řadou náročných testů, aby bylo zaručeno, že obstojí i v těch nejextrémnějších podmínkách, v jakých se může ocitnout. Bylo testováno v utajených centrech ve Švédsku,

kde teploty běžně klesají na  $-40\text{ }^{\circ}\text{C}$ , ale také ve spalujícím horku arizonské pouště.

Design karoserie V90 Cross Country dává na oddiv sílu a dynamiku a zároveň zdůrazňuje možnost volby mezi drsnějším a elegantnějším. Interiér je naopak ryzím ztělesněním švédského designu. Jeho jednoduchost, přehlednost, ale především pak úroveň komfortu nemá v daném segmentu obdoby. Nabízí podobně široké možnosti konektivity a zábavních prvků jako již dříve uvedené modely S90 a V90,

a to včetně high-endového audiosystému Bowers & Wilkins. Samozřejmostí je pověstná bezpečnost.

Stejně jako ostatní modely řady 90 je i V90 Cross Country postaveno na nové modulární platformě SPA, která konstruktérům přináší řadu možností. Podvozek Cross Country je proti standardnímu kombi V90 zvýšen o plných 65 milimetrů a má rovněž i jiné naladění, které je optimalizováno pro všestranné využití V90 Cross Country. K pohonu slouží řada





Tradici univerzálních modelů Cross Country založilo Volvo už před dvaceti lety – první model V70 XC vyjel na silnici v roce 1997.



přepínaných moderních dvoulitrových čtyřválců. Všechny jsou kombinovány výhradně s pohonem všech kol a pouze slabší diesel nabízí volbu mezi šestistupňovou přímo řazenou převodovkou a osmistupňovým automatem. Zbývající motory jsou nabízeny pouze se samočinnou převodovkou, která svou jemností jen podtrhuje celkovou atmosféru V90 Cross Country.

Tradici modelů s přídomkem Cross Country odstartovalo Volvo v roce 1997 modelem V70 XC a o dvě dekády později ukazuje, že tento segment je stále atraktivní a přináší nebyvalý komfort a všestrannost, které uspokojí i ty nejnáročnější zákazníky.





# V90 potvrzuje, že velké kombíky Volvo umí

Velké kombíky byly vždy parádní disciplínou Volva. Je pravda, že v té nejvyšší kategorii chvíli zastoupení nemělo, ale nyní se do ní vrací. A hned ve velkém stylu.



Prostorné kombi nejvyšší řady je designovým skvostem



Už z prvních fotografií bylo jasné, že nové Volvo V90 je po designové stránce náramně povedené. Jenže realita je ještě mnohem lepší! Naživo totiž vypadá úchvatně. Model V90 má dokonalé proporce s krásně masivní, ale zároveň vyváženou záďí. Designérský tým pod vedením Thomase Ingenlatha měl v návrhu proporcí celé řady 90 volně ruce. Mohl tedy navrhout krásná auta bez jakýchkoliv omezení. A to se zkušenému designérovi povedlo.

Nejvýraznějším prvkem je obrovský rozvor, před má poměrně krátký převis, ten zadní je však významně delší. Dozadu protažená silueta působí hodně dynamicky. Výrazným prvkem je také typický „volvácký“ sval pod hranou bočních oken, jenž se táhne po celé délce vozu a na konci přechází do svítilen, které tak získávají krásnou plasticitu ve třech rovinách. Hodně zkosená záď kombíku

ignoruje pro Volvo tak typické rovné useknutí, které dobře známe z modelů 850 a V70. Úhlem i prosklením hodně připomíná malý hatchback V30.

## Promyšlené detaily v interiéru

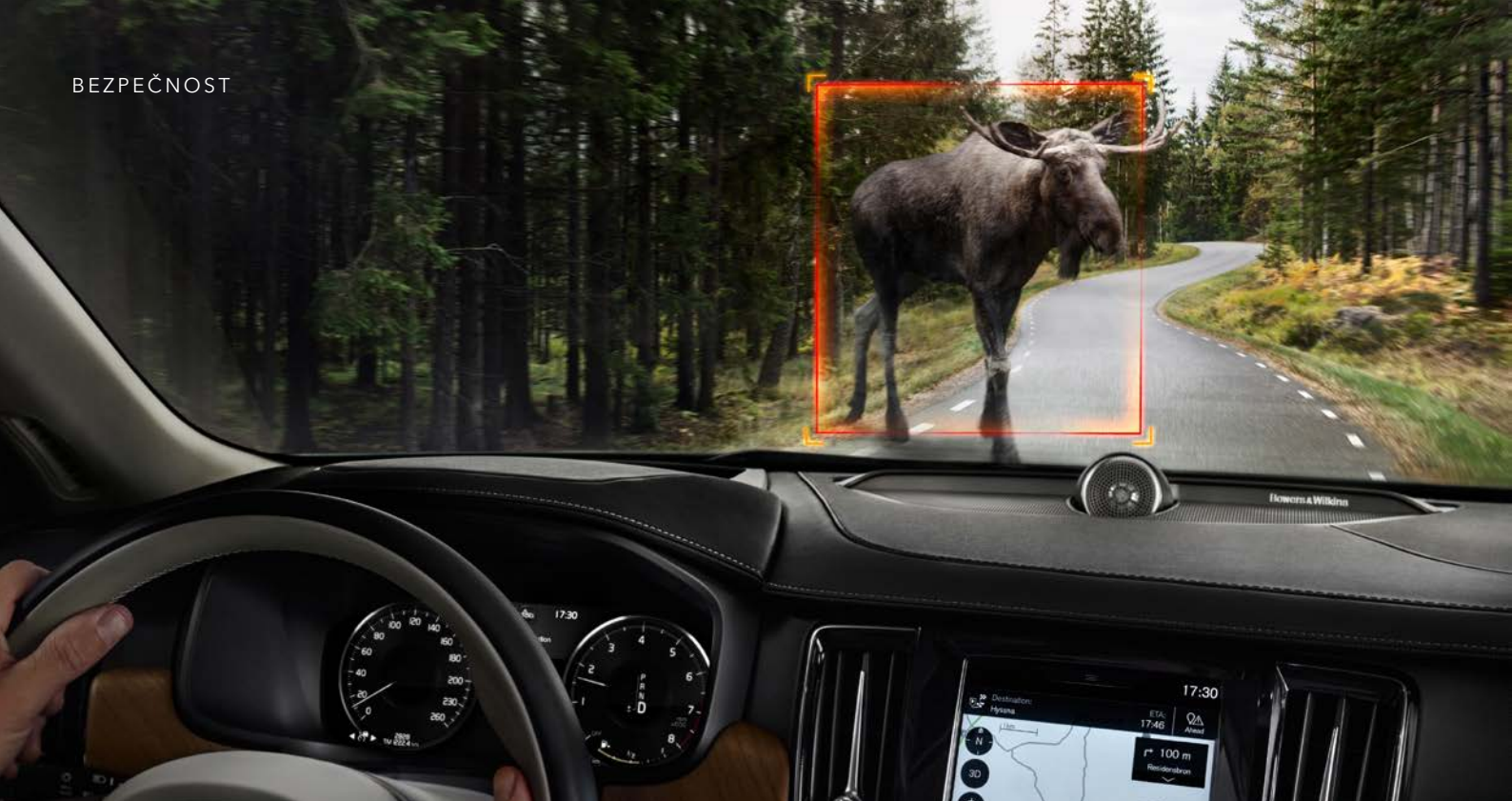
Pokud se vám V90 líbí už zvenku, pak uvnitř budete nadšeni. Takhle má vypadat prémiový interiér. Obklopuje vás fantasticky sladěná kombinace velmi vkusného dřevěného obložení, kůže, kovových nebo alespoň pokovených prvků a černého klavírního laku. Ve srovnání s německou konkurencí působí interiér Volva minimálně o třídu lepším dojmem.

Celý interiér je promyšlený. Chcete důkaz? Velká dotyková obrazovka uprostřed palubní desky se samozřejmě rychle zanesle nejrůznějšími otisky, jenže ve Volvu mysleli

opravdu na všechno. V přihrádce tudiž najdete čisticí tkaninu – navíc doplněnou o upozornění, abyste před leštěním přepnuli displej do stand-by režimu, neboť byste mohli nechtěně změnit nastavení vozu. Velice praktické – a velice švédské.

## Bezpečnost je pořád na prvním místě

Pro Volvo ale vždy byla a bude ještě jedna věc důležitější než design – a tou je bezpečnost. Věděli jste, že Volvo jako jediná automobilka analyzuje všechny nehody svých vozů po celém světě? Cílem je, aby v jejich autech po roce 2020 nejen nikdy nikdo nezemřel, ale ani se nezranil! Volvo V90 je výjimečným vozem a ve svém segmentu umí nabídnout něco, co ostatní zkrátka nemají.



# Další prvenství Volvo: Rozpozná vysokou zvěř a samo zastaví

V dnešním světě aut patří bezpečnost a výkon k nejsledovanějším aspektům. S každou novou generací musí být auto o poznání výkonnější a bezpečnější. Těžko byste pak v tomto ohledu hledali zářnější příklad, než jakým je Volvo V90.

Volvo dává do všech modelů řady 90 čtyřválcové motory o objemu 2 litrů, které díky nejmodernějším technologiím a řešením dosahují pozoruhodných výkonových parametrů, příkladně hospodárnosti a přinášejí i radost ze svezení.

## Čtyřválcové, které vás příjemně překvapí

Zážehové motory jsou vždy přeplňované, ve verzi T5 jedním turbodmychadlem, ve verzi T6 kombinací turbodmychadla a kompresoru a ve verzi T8 spalovacímu motoru pomáhá navíc ještě elektromotor.

U dieselů zase Volvo přišlo s důmyslným řešením, jak eliminovat tzv. turbodíru a zrychlit reakce motoru na sešlápnutí plynu. Říká mu PowerPulse. Tento systém funguje tak, že prostřednictvím malého elektrického kompresoru nasává vzduch ze vzduchového filtru do dvoulitrové tlakové nádoby. Pokud je potřeba rychle akcelarovat z místa (nebo při pomalé jízdě), je vzduch z této nádoby vehnán do výfukového potrubí, aby pomohl roztočit turbodmychadlo.

Výsledkem je krásně plynulý a intenzivní zážitek už od volnoběhu. Neuvěřitelně chytrá a funkční věc. Při akceleraci na prvních 60 metrech auto s dieselem D5 PowerPulse dokonce poráží konkurenční vozy vybavené šestiválcovými motory!

## Zbrusu nové bezpečnostní systémy

Pro Volvo ale vždy byla a dále bude ještě jedna věc důležitější než všechny ostatní – bezpečnost. Věděli jste, že Volvo jako jediná automobilka analyzuje všechny nehody svých vozů po celém světě? Cílem je, aby v jejich autech po roce 2020 už nikdy nikdo nezemřel a ani se nezranil.

Bezpečnostní výbava V90 vychází z modelu XC90. Objednat si můžete například asistenta pro jízdu v kolonách či podpůrný semiautonomní systém Pilot Assist II, který je optimalizovaný pro jízdu na dálnici.

Proti XC90 má V90 ale i dva nové bezpečnostní systémy. První z nich je systém ochrany proti neúmyslnému sjetí z vozovky. Volvo

vyhodnotilo, že například v Americe tvoří sjetí ze silnice polovinu dopravních nehod s následkem smrti nebo vážného zranění. Systém funguje v rychlostech 65–140 km/h a ke své činnosti nepotřebuje zřetelně bílou čárou, která vyznačuje krajnici. Dokáže sám poznat hranu asfaltu a terénu za ním, které se drží. Pokud rozpozná bezprostřední riziko, že auto by mohlo sjet ze silnice, pomůže řidiči prostřednictvím zásahů do řízení a použitím brzd auto na silnici udržet.

Druhou novinkou je rozšíření balíčku systémů pro zabránění kolize City Safe, a to o detekci velkých zvířat. Pokud systém rozpozná velké zvíře, ihned na něj upozorní řidiče. Při následném brzdění vás auto podporuje přidáním brzdovým tlakem. V případě, že na varování nereagujete a hrozí náraz, začne auto samo brzdit.

Volvo V90 je tedy nejen krásné, ale také výkonné a velice bezpečné auto. Vždy je radost cestovat, když víte, že je o vás dobře postaráno. O modelu V90 to přitom platí dvojnásob.



# REVOLUCE VE VÝROBĚ MOTOROVÝCH OLEJŮ

V roce 2015 se poprvé na českém trhu objevil inovovaný motorový olej vyrobený zcela unikátní technologií založené na zkapalnění zemního plynu. Společnost Shell, která tuto jedinečnou technologii vyvinula, tak svým zákazníkům nabídla zcela nový pohled na plně syntetický olej.

**Technologie Shell PurePlus** mění zemní plyn na průzračný, vysoce čistý základový olej prakticky bez nečistot běžně obsažených v ropě. Zemní plyn se nejprve převede na syntézní plyn, který se poté zkapalní za využití takzvané Fischer-Tropschovy syntézy. Následnou rafinací vzniknou různé finální výrobky. Tato chemická přeměna zemního plynu na kapalné produkty se také nazývá Gas-to-Liquids (GTL). „Shell pracoval na vývoji této technologie od 70. let minulého století a vlastní spolu se svými dceřinými společnostmi velmi rozsáhlé know-how zahrnující mimo jiné i více než 3 500 patentů. V současné době jsme jediným producentem maziv na světě, který je schopen v takovémto rozsahu vyrábět tyto velmi čisté základové oleje na bázi zemního plynu,“ upřesňuje Václav Král, Shell Lubricants Technical Coach.

Motoristé se s výsledky nové technologie mohou seznámit v rámci inovovaného portfolia řady Shell Helix Ultra, která vždy představovala vrchol vývoje v oblasti motorových olejů. Shell Helix Ultra je jako jediný olej doporučován pro použití ve vozech Ferrari. Klíčovou složkou každého prémiového maziva jsou základové oleje, které tvoří až 90 % celkového objemu oleje. Základové oleje používané při formulaci produktů Shell Helix Ultra mají **velmi stabilní viskozitu, vysokou oxidační stabilitu a výjimečně nízkou míru odparnosti.**

Technický ředitel Shell Helix Global, Robert Sutherland se v odpovědích na otázky týkající se nové technologie a její budoucnosti pro vývoj nových maziv vyjádřil takto:

## JAK SE NOVÁ GENERACE SHELL HELIX ULTRA ODLIŠUJE OD OSTATNÍCH MOTOROVÝCH OLEJŮ SHELL HELIX?

Nová generace Shell Helix Ultra je náš nejpokročilejší motorový olej vůbec a nabízí nejmodernější průmyslové specifikace a schválení OEM od různých výrobců automobilů. Byl také důkladně testován jako součást dlouhodobé technické spolupráce společnosti Shell s Ferrari. Vyrábí se za použití unikátní kombinace technologie Shell PurePlus s technologií aktivního čištění (Active Cleansing Technology), čímž se získá motorový olej, který poskytuje ještě vyšší úroveň čištění a ochrany. Navrhli jsme Shell Helix Ultra tak, že žádný jiný motorový olej nečistí motor lépe.

## POMÁHÁ POUŽITÍ PLNĚ SYNTETICKÉHO OLEJE K PRODLOUŽENÍ INTERVALU VÝMĚNY OLEJE?

Výrobci maziv nestanovují intervaly výměny oleje, tato doporučení jsou od výrobců motorů. Shell doporučuje vždy dodržovat intervaly výměny výrobci vozidel. Výhodou použití syntetického oleje je, že poskytuje lepší péči o motor, a tedy ochranu investic zákazníka do svého vozidla. Například řada Shell Helix Ultra pomáhá zajistit vynikající odolnost vůči degradaci oleje vysoko nad poslední průmyslové standardy, a to i při těch nejdělsích výrobcem doporučených intervalech výměny oleje.

## JAKÉ BUDOUCÍ PŘÍLEŽITOSTI PRO ROZVOJ MŮŽEME OČEKÁVAT, ŽE TECHNOLOGIE SHELL PUREPLUS NA TRHU OTEVŘE?

V současné době pracujeme na rafinaci a dalším vývoji procesu GTL za účelem vytvoření maziva příští generace. Motorový olej OW-20 je nejnovější verze technologie ILSAC GF-5, doporučené ve většině moderních vozů od OEM v USA a Japonsku. Stejně tak produkty Shell Helix Ultra OW-30 a OW-40 jsou špičkové produkty viskozitního stupně se schváleními od evropských OEM výrobců včetně Ferrari. Tyto oleje nabízejí nejvyšší kombinaci ochrany motoru, čistoty a úspory paliva v našem portfoliu. Všechny tyto události byly možné díky vyvinutí technologie Shell PurePlus.

Přísnější limity emisních plynů nutí přední výrobce automobilů k výrobě motorů spalujících stále menší množství paliva. Snaha maximalizovat jeho úsporu vede k doporučování a využívání olejů s nižší viskozitou. Výrobci vozidel doporučují autorizovaným servisům a zároveň sami používají jako prvotřídně ve výrobních závodech plně syntetické oleje třídy OW-20. Předpokládá se, že ve střednědobém horizontu se spotřebitelé a trh budou výrazně posunovat k používání novějších motorových olejů této třídy, a to v souladu s požadavky výrobců motorových vozidel.

**Chcete se vyhnout častému dolévání oleje do motoru?**

**Použijte Shell HELIX ULTRA PROFESSIONAL vyrobený technologií PurePlus s viskozitou OW-20.**



### Shell HELIX ULTRA PROFESSIONAL AS-L OW-20 (Volvo VCC RBS0-2AE)

Základové oleje vyrobené s využitím technologie Shell PurePlus se navíc vyznačují velmi nízkou odparností (méně než 10%), a to i přesto, že se jedná o řidší olej.

**Nízká hodnota odparnosti zaručuje menší spotřebu motorového oleje a tím snižuje potřebu jeho dolévání během výměnného intervalu.**

Shell  
**HELIX ULTRA**  
with PUREPLUS Technology



# Martin Veselý a Karel Stolejda: Respekt a humor

Jsou největšími, nejúspěšnějšími dealery Volva v České republice. Na první pohled jsou každý jiný... Jeden by se mohl jevit jako větší pragmatik či realista, druhý jako vizionář s plány na dvě dekády dopředu. Jenže v denním kontaktu pochopíte, že se jim tyto vlastnosti dokonale prolínají. Je až s podivem, jak dokážou dvě tak vyhraněné osobnosti najít za každých okolností shodu. Martin Veselý a Karel Stolejda – spolujitelé skupiny Auto Průhonice, sdružující tři pražská a jedno brněnské dealerství Volva.

**Máte recept na dlouhé roky fungující spolupráci dvou výrazných osobností, chlapů, v tak nekompromisním byznysu? Jak čelíte ponorce?**

**M. V.** Úsměvem! Víme, že se dohodnout musíme. Je na nás závislá řada lidí. A že si navzájem „sedneme“, jsme věděli ještě v době, kdy jsme byli ještě konkurence.

**K. S.** Souhlasím. Navzájem se respektujeme a dobře se doplňujeme. A možná právě proto, že jsme každý jiný. Nástrahy podnikání překonáváme humorem, jak se u nás říká – hlavně, aby byla sranda.

**Oba jste auty „nasáklí“. V čem je pro vás Volvo výjimečné?**

**K. S.** Je to Švédsko. Švédská kultura, švédské myšlení, švédský design... Až když jsem začal do Švédska jezdit, pochopil jsem, v čem jsou

Švédi výjimeční, co se týče vztahu k přírodě, designu a tak dále. A když jsem tohle všechno víc a víc poznával, dokázal jsem si promítnout jejich vnímání do výroby aut. Ergonomie, design, materiály – to všechno je „narýsováno“ na švédský životní styl, odráží švédský způsob myšlení a chování nejen k přírodě, technologii, ale i k sobě samým.

**M. V.** Svou neopakovatelnou severskou atmosférou v interiéru. Ve své S90 si ji vysloveně užívám. Značka Volvo je nejen prémiová, ale zároveň praktická. Celá ta léta obdivuji také neuvěřitelné úsilí konstruktérů o bezpečnost posádky.

**Volvo je technologickým průkopníkem v mnoha oblastech. Jak vidíte budoucnost aut?**

**M. V.** Vývoj jednoznačně kráčí k autonomnímu řízení, v jehož vývoji je Volvo jedním

z lídrů a využívá letité zkušenosti ze systémů City Safety a dalších. Díky autonomnímu řízení i použití nových materiálů se znovu zvýší bezpečnost. Autonomní řízení podle mého názoru změní dopravu více než přechod automobilů na elektrické nebo jiné pohony.

**K. S.** Teď se nacházíme v mezifázi vývoje automobilů. Svět se snaží snížit uhlíkovou stopu a vrhá se na elektrifikaci aut, kterou ale nebude možné zajistit pro celý svět. Proto si myslím, že budoucností pohonu automobilů je vodík. Druhou variantou je použití malých benzinových motorů, které budou sloužit jen jako generátory na výrobu elektrické energie přímo v autě.

Myslím, že v budoucnu se z aut díky šetření nákladů i díky příchodu autonomního řízení a omezování rychlosti stanou opravdu „jeden“ dopravní prostředky. Už se nebude tak vážně řešit síla pohonu a vnější design aut. Budou se vyrábět dvě tři varianty malého a velkého auta







a přijde fenomén carsharingu, sdílení aut, zejména u střední, nejširší vrstvy populace. Vyšší vrstva se bude chtít vymezit, a tak v rámci designu interiéru dostanou velký prostor společnosti oděvního či průmyslového designu. Zákazníky nebude tolik zajímat motorizace, místo toho budou řešit exteriér i interiér, barvy, velikost displeje atd. Bude to prostor pro známé fashion značky. To bude, dle mého názoru, směr, kudy se vydají trendy.

**Myslíte, že přijde doba, kdy soukromé vlastnictví auta bude zbytečným luxusem?**

**M. V.** To se bude týkat spíše masových než prémiových značek. A více to bude platit v centrech velkoměst.

**K. S.** Ještě nedávno jsme chtěli všichni co nejmenší telefony, dnes naopak toužíme po velkém displeji. Trendy se občas mění neočekávaným směrem, proto se dá budoucnost,

nejen ve sdílení aut, jen těžko předvídat. Možná že budoucí generace opravdu nebude potřebovat vlastnit – dům, byt nebo vůz. A možná že jen vyšší, bonitnější vrstvy si budou chtít udržet auto jako status.

**Zmínili jste, že autonomní řízení je v současné době velkým tématem i výzvou. Budeme za pár let za volantem pracovat nebo obědvat, aniž bychom se museli věnovat řízení?**

**K. S.** Ta představa se mi zamlouvá, protože si myslím, že se automobil stane součástí našeho bydlení, jako je ložnice nebo obývací. Z auta se stane mobilní buňka, ve které budeme trávit čas při přesunech mezi bezpečným domovem a bezpečnou kanceláří, a čím bohatší člověk, tím větší pohodlí bude požadovat.

**M. V.** Na jednu stranu se určitě nebudu chtít vzdát možnosti si zařídit, ale dovedu si před-

stavit situace, například na dlouhých cestách nebo v dopravních zácpách, kdy bude autonomní řízení velmi příjemné. Automobil bude posádku více než nyní „asistovat“ ve všech oblastech – v zábavě, práci i při komunikaci.

**Ve světě aut se pohybujete už mnoho let. Překvapuje vás něco i po tolika letech?**

**M. V.** Vysloveně nepřekvapuje, ale je pravda, že změny samotných automobilů i jejich distribuce a servis se v poslední době stále zrychlují. Například autonomní řízení, elektropohon, ovládání automobilů, ale i prodejní standardy a servisní postupy.

**K. S.** Jeden z ředitelů, pro kterého jsem kdysi pracoval, řekl krásnou myšlenku, se kterou se ztotožňuju. Auta prošla obrovským vývojem, ale způsob jejich prodeje se vůbec nezměnil. No, a to je načase změnit. Tahle myšlenka mě pohání už od roku 2001...

**Jednou z cest je projekt, chcete-li svět, volvista. V čem spočívá?**

**M. V.** Přináší zajímavé informace a nadstandardní služby pro naše zákazníky a nejenom pro ně. Je to jakýsi „hub“ na webu nebo na platformách iOS a Android pro všechny lidi, které zajímají osobní vozy značky Volvo. Zároveň je to živý organismus, který se stále vyvíjí. (Více se o projektu volvista dočtete na straně 36.)

**Dalším počinem, ze kterého jsou zákazníci vašich servisů doslova nadšeni, je video-servis. V čem spočívá?**

**K. S.** Tuto novou a v České republice zatím unikátní službu jsme připravovali více než rok, inspirovali jsme se ve Velké Británii. Pokud se při opravě přijde na nutnost další opravy, pošle technik zákazníkovi názorné a podrobné video. Tomu se v počítači nebo na telefonu objeví schvalovací formulář s cenami dodatečné opravy a zároveň neveřejné video uložené na našem serveru. Vše je velmi názorné, otevřené a jednoduché.

**M. V.** Snažíme se touto službou odbourat mínění části veřejnosti, že servisy si vymýšlejí opravy a okrádají zákazníky. Zároveň je to náš

doplňk k novému konceptu autorizovaných servisů Volvo – Volvo Personal Service (VPS). (O videoservisu se více dočtete na straně 21, o VPS na straně 24.)

**Jste nejvýraznější prodejci nových vozů Volvo v České republice, ale vedle showroomu v Průhonicích stojí také největší krytý bazar ojetých vozů Volvo. Jak se vám daří v prodeji ojetin?**

**K. S.** Náš bazar je ukázkou toho, že chceme věci měnit. Všichni známe autobazary s auty zaparkovanými jako na parkovišti, stojícími venku na štěrku se zažloutlými cedulkami za okny. Rozhodli jsme se komfort našich showroomů přenést i do bazaru. A nejen komfort, ale i přístup k zákazníkům. Proč by ho neměli mít zákazníci, kteří kupují auto staré rok či dva? Vybudovali jsme proto krytou galerii aut – velký čistý prostor s bílou podlahou a bílými stěnami – tak, aby v něm naše auta vynikala. Zákazníci mají z nákupu v našem krytém bazaru skvělý pocit. Musím zmínit, že obrovský podíl na realizaci toho konceptu má náš obchodní ředitel Dušan Chlad.

**M. V.** Vloni jsme prodali v příjemném prémiovém prostředí skoro 600 zánovních a ojetých

vozů, z velké většiny značky Volvo. To nám umožňuje nabízet zajímavé výkupní ceny a velmi dbáme na přípravu vozů před prodejem. Průměrná cena předprodejší přípravy a opravy je 10 000 Kč. Od zákazníků víme, že naši kolegové v prodeji ojetých vozů jsou špičkou v oboru.

**Kromě centrály v Průhonicích máte pobočky ve Stodůlkách a Dejvicích, v Brně na Heršpické zase sídlí Auto Cardion. Jaké jsou mezi vašimi pobočkami rozdíly?**

**M. V.** Ve Stodůlkách a Dejvicích jsme se již během několika let etablovali a rozdíly oproti Průhonicím jsou minimální. V Průhonicích i v západní části Prahy nás čeká v nejbližších letech přechod na nový design showroomů Volva. V Brně máme za sebou první rok a snažíme se být velmi aktivní v úrovni služeb a servisních nabídek. Auto Cardion, náš brněnský autosalon, je zajímavý i pro velké fleetové firmy, které mohou servisovat své vozy v Praze i Brně. Samozřejmostí je, že všechny autosalony jsou propojené zákaznickou databází, což znamená, že ať náš zákazník přijede na jakoukoliv pobočku, máme o jeho voze veškeré informace. Dá se říci, že by se tedy klienti měli





## „Vývoj aut jednoznačně kráčí k autonomnímu řízení, v rámci něhož patří Volvo mezi lídry, když využívá letité zkušenosti ze systémů, jako jsou City Safety a další.“

ve všech našich autosalonech a servisech cítit jako doma.

**K. S.** Brněnské dealerství bylo jako první v České republice otevřeno pod konceptem VRE (Volvo Retail Experience), splňujícím nejpřísnější celosvětové standardy značky Volvo. Auto Cardion se tak stal vzorem i ve Švédsku. Velmi nás těší zahraniční zájem i návštěvy, které si k nám jezdí prohlédnout design, servis i logistiku autosalonu. Na nový design showroomů přijdou v nejbližších letech i pražské pobočky.

### Zákazníky Volva dokonale znáte. Jací jsou? Preferují například ženy, rodiny či muži určité modely?

**M. V.** Jsou to chytrí lidé s přehledem, potrpí si na neokázalý luxus a pro ně a jejich blízké je důležitá bezpečnost. Ženy velmi často kupují XC60, ale i XC90, rodiny volí nejraději XC90 a nyní nový model V90 CC, který nahrazuje legendární XC70. Muži si většinou vybírají silnější modely V60 a celou řadu 90.

**K. S.** Dovolím si citovat jednoho našeho zákazníka: „Volvo si kupuje česká inteligence.“ Musím potvrdit, že drtivá většina zákazníků, které jsem osobně poznal, byli velmi zajímaví lidé, majitelé větších či menších firem, kteří se v té uniformitě luxusních aut konkurenčních značek chtějí odlišit. Další náš zákazník zase říkal: „Volvo je únosná míra úspěchu.“ Volvo má, na rozdíl od nejmenovaných značek řečneme německé provenience, auru serióznosti, solidnosti, auta pro slušné lidi. S tím se naprosto ztotožňuju.

### Poslední dva tři roky je Volvo velmi produktivní. Přišly modely XC90, S90, V90 a V90 Cross Country. Letos zase přibude nejprodávanější model XC60 v novém kabátu. Očekáváte rekordní zájem?

**M. V.** Měli jsme možnost vidět vůz již loni v Göteborgu a myslím, že spojuje to, co měli zákazníci rádi na původním modelu (například pohlednou zád, páté dveře a zadní světlá) s novou linií designu Volvo, větší velikostí a novými technologiemi. V interiéru jsou použity opět ty nejlepší materiály. Myslím, že o něj bude zaslouženě velký zájem.

**K. S.** XC60 nás nadchla. Nová XC90 je o trochu větší než stará XC90, tím pádem se vytvořil

prostor pro zvětšení XC60. Završením celé řady XC bude pravděpodobně příchod nové XC40 – ta u Volva otevře úplně nový segment malých SUV. Volvo XC60 má výhodu, že navazuje na obrovský úspěch současné XC60 a přinese navíc nejmodernější technologie.

### Už byla řeč o zákaznících. Který model Volva ale je či byl pro vás osobně ten top? A proč?

**K. S.** Pro mě je nejzajímavější model Volvo P1800 z počátku sedmdesátých let. To mě ohromilo. A když jsem se pak dozvěděl, že je to auto, které se objevilo v jedné z bondovek, pochopil jsem proč. Dodnes je to největší ikona Volva. Jedno jsme si dokonce pořídili a moc se těším na jeho renovaci.

Ze současných modelů mě uchvátilo Volvo S90. Najdou se tací, kterým se nelíbí jeho zadní část, já jsem do ní naopak zamilovaný. A to nezmiňuju předeek, to je zkrátka žralok, uchvacuje mě. Právě v tomto voze s motorizací D5 AWD také oba jezdíme.

**M. V.** I pro mě jsou top modely zákonitě ty poslední, takže XC90, S90 a V90. Přední část celé nové řady 90 mi asociuje historické modely Volva v nejmodernějším hávu. Interiéry všech nových vozů Volvo jsou výjimečné a podle mého názoru světová špička. Ne nadarmo je šéfdesignér interiérů původně z Bentley. Ale miloval jsem první i druhou generaci kabrioletů C70. Z historických vozů samozřejmě P1800, ale krásné a i na dnešní dobu velmi pohodlné auto je kupé 262 Bertone. To máme dnes vystavené v showroomu ve Stodůlkách. (Více o renovaci modelu Volvo 262C Bertone si můžete přečíst na straně 40.)

### Co vás baví, když neřídíte firmu nebo své Volvo? Jak relaxujete?

**M. V.** Rád cestuji, hraji tenis. Bohužel málo času zbývá na golf, jezdím na fotbal, rád čtu a chodím na koncerty a do kina. To vše nejraději se svým patnáctiletým synem.

**K. S.** Také nejraději relaxuji se synem. Jsem rád za každou chvíli, kterou spolu můžeme strávit. Společně podnikáme cokoliv, od lyžování až po výlety do přírody. Kromě toho jsem blázen do filmů... Na televizi se vůbec nedívám, ale pouštím si filmy a u toho odpočívám.



## Martin Veselý

**Vzdělání:** ČVUT, Fakulta strojní, obor aplikovaná mechanika

**Praxe:** Od roku 1992 nepřetržitě v auto branži u značek Opel a Volvo ve funkcích prodejce a vedoucí prodejce. Od roku 2009 spolujednatel Volvo dealerství Auto Průhonice a. s. a Auto Cardion s. r. o. i dealerství vozů Jaguar a Land Rover — Albion Cars s. r. o.

**Vzvak zákazníkům:** U značky Volvo probíhá historická inovace, jaká tu ještě nebyla. Je velmi vzrušující být u toho.



## Karel Stolejda

**Vzdělání:** střední odborná škola, obor telekomunikace a obor autoelektronika a diagnostika / management

**Praxe:** Od roku 1995 jako prodejce u značek Ford, poté Honda, krátká zastávka v marketingové agentuře jako obchodník a produkční. Auta mu chyběla, neodolal nabídce a vrátil se do Hondy jako vedoucí prodejce. Poté přišla nabídka od importéra Volva, kde prošel přes všechny obchodní pozice od prodejce, vedoucího prodejce až po obchodního ředitele dealerství. Od roku 2009 až dodnes založil jako společník společnosti Auto Průhonice a. s., Auto Cardion s. r. o. a Albion Cars na prodej značek Volvo, Jaguar a Land Rover.

**Vzvak zákazníkům:** Auta se od svého vzniku velice změnila a vyvinula, neustále se zlepšují. Bohužel způsob prodeje a servisu nikoliv. Je načase to změnit a to děláme.

# Volvo XC60:





# Střídání stráží

První generace modelu XC60 se stala ve svém segmentu nejprodávanějším prémiovým SUV dané velikosti na evropském trhu. Po devíti letech a téměř milionu prodaných kusů ale nadešel čas střídání stráží – na autosalonu v Ženevě bylo představeno nové Volvo XC60.









Bezpečnost – ta většinu lidí napadne při vyslovení jména Volvo. Bezpečnost je totiž něco, co je nedílnou součástí DNA vozů švédské automobilky, něco, na co se na jedné straně mohou zákazníci spolehnout a co je na straně druhé pro konstruktéry Volvo nesmírně závazující. Oni se však s touto výzvou umějí porvat a skvěle se s ní vypořádali i v případě nového Volva XC60, které se okamžitě řadí k nejbezpečnějším SUV.

Model XC60 využívá celé řady bezpečnostních systémů, technologií a asistentů. Například známý systém City Safety je v novém modelu XC60 rozšířen o funkci asistenta řízení, který využívá také nový systém ochrany před srážkou s vozidlem jedoucím v protisměru a systém monitorující mrtvý úhel.

V příplatkové výbavě na přání najdete například i asistenta pro jízdu v kolonách nebo druhou generaci systému poloautonomního řízení Pilot Assist. Ten je funkční až do rychlosti do 130 km/h a můžete na něm nechat řízení, akceleraci i brzdění.

### Skandinávský útulný

Volvo XC60 ovšem není jen bezpečným vozem, pro posádku je rovněž velice útulným prostorem. Design nové XC60 navazuje na tvary větší XC90, ale přece jen menší rozměry XC60 opticky odlehčují a dodávají mu atletické rysy. Jednoduchý skandinávský design prostě v této formě vypadá podmanivě.

Základní architektura vychází z modelu XC90, dominantou středového tunelu je velký, na výšku orientovaný dotykový displej, jehož prostřednictvím ovládáte a nastavujete celou řadu funkcí. Nechybí ani prvotřídní materiály, bezvadné zpracování s citem pro sebemenší detail, čtyřzónová klimatizace se systémem CleanZone nebo výkonná audioaparatura Bowers & Wilkins s krystalicky čistým zvukem.

**Systém Pilot Assist II  
za vás v nové XC60  
zvládne řídit, akcelerovat  
i brzdit. Až do 130 km/h.**





### Pestrý výběr motorů

Špičkovou motorizací Volva XC60 je plug-in hybridní pohonná jednotka s názvem T8 Twin Engine, která kombinuje přeplňovaný zážehový čtyřválec spolu s elektromotorem a může se pochlubit celkovým výkonem 407 koní. XC60 dokáže zrychlit z klidu na 100 km/h za 5,3 sekundy.

Pod ním jsou další výkonné zážehové motory – T5 nabízející 254 koní a kompresorem i turbodmychadlem přeplňovaný čtyřválec T6 s parametry 320 koní a 400 Nm. V paletě motorů ovšem najdete i úsporné vznětové agregáty – dvoulitrový čtyřválec D4 s výkonem 190 koní nebo výkonnější D5 (235 koní) se systémem PowerPulse.

Designově navazuje XC60 na podobně podmanivou XC90, ale menší rozměry novinku opticky odlehčují a dávají jí atletické rysy.



# Klienti jsou z VPS nadšení

Dlouhá léta fungoval příjem vozů do servisu docela komplikovaně. Nejdříve bylo nutné zavolat na recepci, později řešit zakázku s přijímacím technikem. Šance promluvit si přímo s mechaniky, kteří na vozu pracovali, byla nulová. Ti byli zavření v dílně a museli se spoléhat na to, že se k nim donesou vždy kompletní informace od zákazníka. Jenže potíž se zprostředkovanými informacemi je ta, že se z nich občas vytratí některá důležitá pasáž. Což může ovlivnit i řešení problému.

Proto přišlo Volvo s inovativním konceptem Volvo Personal Service (VPS), který mění zažité fungování autorizovaného servisu. „Nově klient komunikuje vždy jen se svým osobním technikem, což je v tomto konceptu Volvo mechanik, který pak na autě také se svým kolegou pracuje,“ říká Patrik Němec, který vede servis v brněnském Auto Cardionu na Heršpické ulici. Právě tam už VPS funguje.

## Stojí VPS hlavně na zjednodušení komunikace se servisem?

Nejde jen o to, ale je to podle mého ten nejdůležitější prvek. Klient teď má u nás jen

jedinou kontaktní osobu, se kterou řeší kompletní servis svého vozu. Ať už je s jeho autem cokoliv, jednoduše zavolá svému osobnímu technikovi. Popíše mu problém, objedná si u něj termín, pak mu vůz předá na opravu. Technik ho zase na oplátku informuje o tom, co bude nutné opravit, kdy budou náhradní díly, jak dlouho vše potrvá a kolik to bude stát. Vůz nejde z ruky do ruky a klient má jistotu, že mechanik zná jeho auto od A do Z, opravdu do posledního šroubku. Takový mechanik proto dokáže odhadnout, co ho čeká při příští prohlídce nebo v příštích 30 000 kilometrech a podobně. A připraví na to i samotného klienta.

## Kromě osobního technika je změnou i to, že technici pracují na voze v páru. Proč?

Cílem bylo urychlit běžné opravy, aby bylo možné je stihnout na počkání. Nemusíme tak honit klienty sem a zase tam a šetříme jejich čas. Běžný servis jsme zkrátali na polovinu i s umytím. Přijedou, předají vůz, prohlédnou si nové modely, případně se v nich mohou rovnou projet, nebo si naopak sednou ke kávě, zapnou počítač a díky Wi-Fi připojení pracují. Anebo z našeho „obývákového“ showroomu pozorují prosklenou stěnou dění v servisu. Nový systém ale vyžaduje i spolehlivost zákazníků – jeho fungování je založeno



**Patrik Němec**  
vedoucí servisu  
Auto Cardion



na dodržování konkrétních časů příjezdů. To je důležité, protože na sebe jednotliví klienti navazují.

#### **Jak na změnu reagovali zákazníci?**

Byli hodně překvapení, ale příjemně. Zatím jsem zaznamenal jen pozitivní ohlasy, přestože jsme pořád ještě na začátku a sami si potřebu-

jeme celý systém zažít. Pořád se ještě sehráváme a učíme. Už teď je ale znát, že se zvýšila důvěra v náš servis. Je to jako s praktickým doktorem – také jste radši, když vás léčí dlouhodobě a dobře vás zná. U aut je to stejné. Díky VPS jsme se přiblížili menším, rodinným servisům. Důkazem toho, že to funguje dobře, je i to, že k nám začíná jezdit stále více majitelů starších vozů, kteří většinou do autorizovaných servisů moc nejezdí. K nám si ale cestu našli, protože naši technici s nimi komunikují férově – pustí je k heveru a ukážou, co je potřeba opravit.

#### **Navíc je na celou opravu vidět díky prosklené stěně...**

To je pro naše klienty velký hit. V lidech bylo zakořeněno, že servis podvádějí, že nevymě-

ní určitý díl, ale naučtují si ho a podobně. My nic neskrýváme. Klienti vidí přes sklo, jak se vypouští olej a nalévá nový a tak podobně.

#### **Jak se k VPS postavili vaši technici?**

Pro kluky, kteří byli u heverů celý život, je to obrovská a náročná změna. Ale baví je to a vzali proměnu servisu za svou. Museli se naučit více s klienty komunikovat, pracovat s počítačem, řešit administrativu. Mají spoustu práce navíc, ale chápou to jako kariéerní postup. Už to nejsou jen obyčejní mechanici, kteří jsou na place v zašpiněných montérkách. Teď mají své klienty, řídí si svůj čas, dělají v kalhotách a košili, v čistém, bílém prostředí. K tradičnímu modelu servisu se nechce nikdo vracet. Proč taky? Zavádíme něco převratného a chceme v tom být jedničky.

**„Zavádíme něco převratného a chceme v tom být jedničky.“**



# Videoservis: Unikátní služba, která nic neskrývá

Když odevzdáte vůz do servisu na domluvenou opravu, může se občas stát, že vám za pár hodin technik zavolá s tím, jaké nové závady na vašem automobilu našel. Jedná se třeba o opotřebované brzdové kotouče, prorezlý výfuk nebo nějakou prasklinu, kterou je nutné rychle opravit. Bez znalosti konkrétního problému je ovšem těžké a poměrně nepříjemné se rychle rozhodnout a do telefonu vše odsouhlasit. Proto společnost Auto Průhonice přichází s unikátní službou – tzv. videoservisem.

„Snažili jsme se odbourat zažité předsudky části veřejnosti, že si servisy vymýšlejí opravy a okrádají zákazníky. My před našimi zákazníky naopak neskrýváme vůbec nic,“ říká spolumajitel společnosti Auto Průhonice Martin Veselý s tím, že novou a v České republice ojedinělou službu připravovali více než rok. Inspirovali se přitom ve Velké Británii. Tento koncept doplňuje dlouhodobý program Fair-play servis.

„Princip je jednoduchý – pokud se při opravě přijde na nutnost další opravy, natočí technik názorné a podrobné video, které následně pošle zákazníkovi spolu s návrhem oprav,“ dodává druhý z majitelů firmy, Karel Stolejda. Klient si na mobilu nebo v počítači může nejen důkladně prohlédnout část vozu, která potřebuje péči mechaniků, ale kromě toho se mu zobrazí také schvalovací formulář s cenami dodatečných oprav. Video je samozřejmě neveřejné a nikdo nepovolany k němu nemá přístup.

**Nové technologie umožňují klientům být u všeho, co se s jejich vozem děje.**



# Jak videoservis funguje



## 1 Předání vozu

Zákazník přijede s autem do servisu na prohlídku či opravu, kterou si předem dohodl se svým mechanikem. Předá mu klíčky od vozu a odjíždí.



## 2 Objevení závady

Pokud mechanik objeví při kontrole nebo opravě vozu novou závadu, důkladně ji popíše a zaznamená jako video na svůj mobilní telefon.



## 3 Natočení videa

Technik se představí a detailně natočí opotřebení nebo závadu na voze. Připojí komentář, případně zdokumentuje stav na měřidlech.



## 4 Vše na jeden záběr

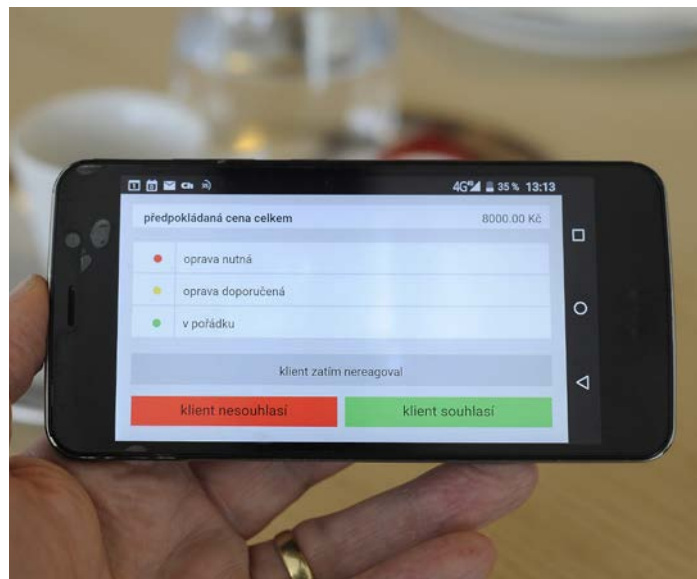
Mechanik se v úvodu představí, natočí stav vozu se svým komentářem, na závěr přidá celkový pohled na auto – vše na jeden záběr, nic se nestříhá.





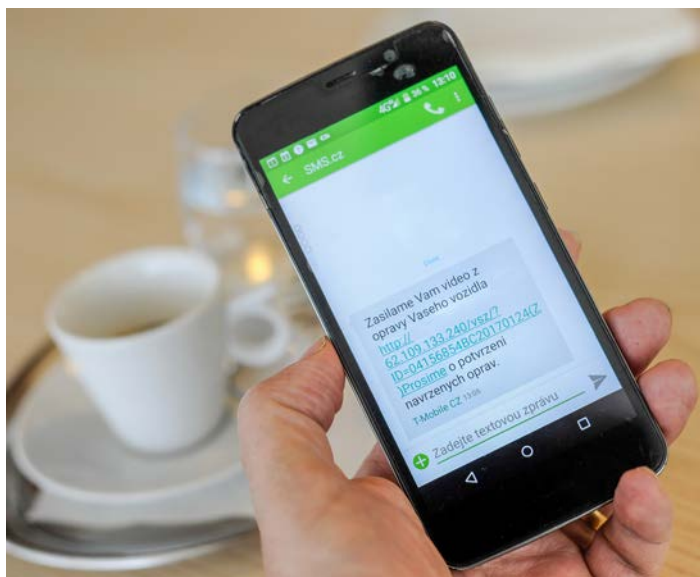
### 5 Zpráva pro klienta

Natočené video ilustrující kompletní stav vozu spolu s návrhem oprav a kalkulací pošle technik zákazníkovi. Ten díky tomu ví, co je třeba opravit a kolik ho to bude stát.



### 6 Rozhodnutí

Klient má dostatek času a informací, aby se dobře rozhodl – součástí návrhu je rovněž doplňková informace o tom, zda je oprava opravdu nutná, či „jen“ doporučená.



### 7 Potvrzení oprav

Navržené opravy je možné potvrdit interaktivně přímo v mobilu. Jakkmile je klient odsouhlasí, mechanici se do nich okamžitě pustí.



### 8 Vůz je opraven

Díky novým technologiím má klient příležitost být u kompletní opravy svého vozu. A jakmile je oprava hotová, přijede si pro své Volvo.

# Nejlepší český tým uspěl ve světové konkurenci

„Vyhrát národní kolo, to se nikdy neomrzí,“ říká o soutěži VISTA Václav Kotál, zkušený diagnostik z Průhonic. Se svými kolegy loni zvítězil v klání servisních týmů jednotlivých českých dealerství Volvo, a díky tomu mohli společně odjet na červenou konferenci všech národních vítězů do švédského Göteborgu. Tam pro ně automobilka připravila neskutečně nabitý týden plný výjimečných zážitků a jako třešničku na dortu uspořádala i premiérové mezinárodní finále prestižní soutěže, která probíhá každé dva roky. I v něm průhoničtí uspěli, a nebyt drobného zaváhání, atakovali by nejvyšší příčky.

## S přehledem v desítce

„Volvo na nás nachystalo čtyři praktické testy a asi dvouhodinovou teoretickou část, kde jsme museli odpovědět zhruba na padesátku otázek. To vše samozřejmě v angličtině. Byl to opravdu náročný soutěžní den,“ popisuje Václav Kotál. „Strašně mě mrzí, že jsem jednou trochu zamatkoval a udělal chybu. Když jsem to pak počítal, tak právě ta jedna chybka nás stála umístění na některém z prvních míst. Škoda...“

Přesto mohli být vyslanci společnosti Auto Průhonice nadmíru spokojeni. Mezi čtyřiceti týmy z celého světa rozhodně neudělali ostudu a s přehledem se dostali mezi nejlepších deset, když jim patřilo osmé místo s odstupem 26 bodů od vítězných Kanaďanů. „Po návratu do Průhonic nás všichni chválili. Dostali jsme i nějakou odměnu, a teď se o nás navíc ještě píše v časopisu,“ směje se diagnostik.



**Petr Slepíčka  
a Václav Kotál**  
naši elitní  
diagnostici

## Pořadí TOP 10 týmů ve finále soutěže VISTA 2016

1.	Kanada	175 bodů
2.	Švédsko	167 bodů
3.	Norsko	162 bodů
4.	Belgie	160 bodů
5.	Polsko	159 bodů
6.	Japonsko	153 bodů
7.	Estonsko	150 bodů
8.	Česko (naš tým)	149 bodů
9.	Tchaj-wan	143 bodů
10.	Švýcarsko	140 bodů

## Nenudili se ani vteřinu

Odměnou pro něj i pro jeho kolegy Martina Růžičku a Petra Slepíčku byl ale hlavně týden nabitý parádními zážitky. Nenudili se ani na vteřinu. Jeden den se třeba nesl v duchu Polestar, kdy účastníci svezli na okruhu řidiči, kteří Volvo reprezentují v seriálu cestovních vozů. Jindy si zase mohli vyzkoušet celou flotilu aktuálních modelů Volvo, jezdili i na terénních polygonech, kde jim profesionálové ukazovali, co všechno švédské crossovery a SUV dovedou.

Nechyběla ani návštěva muzea Volva a samozřejmě továrny. „Kvůli tomu bych mohl jezdit do Švédska klidně každý rok. Možnost prohlédnout si fabriku včetně špičkového Safety Centra byla naprosto úžasná,“ vzpomí-

ná Václav Kotál. Právě Volvo Safety Center je totiž technologicky asi vůbec nejpokročilejší laboratoř nehod na světě – švédská automobilka do něj investovala 81 milionů dolarů, tedy v přepočtu zhruba dvě miliardy korun.

To vše pak Volvo proložilo různými sportovními kláními – týmy se utkaly třeba ve stolním tenisu, nebo dokonce v biatlonu. „Ani to ale nebylo jen tak. Pingpongový turnaj vyvrcholil účastí švédského olympijského vítěze Jana-Ove Waldnera, který nám předvedl exhibici a zahrál si s těmi nejlepšími. Při biatlonu jsme zase závodili na sněhu v hale s laserovými puškami. Bylo zábavné pozorovat týmy z jižních oblastí, jejichž členové viděli sních snad poprvé v životě,“ uzavírá Václav Kotál.



Ondřej Melichar, ročně odpálí na drivingu skoro 18 000 míčů



# Trénujte od 260 Kč měsíčně

S celoroční členskou tréninkovou kartou odpalte míčů, kolik chcete. Od ledna až do prosince.

# Drive Me: První samořiditelná auta v ostrém provozu

Experimentům s autonomním řízením se věnují prakticky všechny automobilky na světě. Dosud nejambicióznější projekt ale představilo Volvo. Švédská značka ho nazvala Drive Me a na veřejné silnice v Göteborgu už poslala první samořiditelný model XC90. Volvo věří, že taková auta sníží počet nehod i kolon a méně znečistí ovzduší. A lidé v nich budou moci trávit čas smysluplněji.

Zatím je to ještě hudba budoucnosti, nejspíš ale ne tak vzdálené. Svědčí o tom fakt, že se Volvo rozhodlo dát klíče od samořiditelných vozů do rukou běžným řidičům, kteří s nimi vyrazí do normálního provozu. Data, která díky tomu Švédové získají, urychlí vývoj potřebných technologií. Tím se projekt Drive Me liší od konkurence, která testuje autonomně řízené vozy za zavřenými dveřmi.

## Chytrá „devadesátková“ řada

Volvo už nyní v modelech nejnovější „devadesátkové“ řady nabízí chytré systémy umožňující částečně automatické řízení – jedná se například o asistenta jízdy v kolonách Pilot Assist II. Je to semiautonomní systém řízení, který dokáže při jízdě až do rychlosti 130 km/h udržet vůz ve vyznačeném jízdním pruhu a v případě nutnosti jemně koriguje řízení.

Autonomně řízené automobily v projektu Drive Me jdou samozřejmě mnohem dál – řidičům ve vyhrazených göteborgských zónách dovolí dát ruce z volantu a řízení kompletně přenechat svému vozu.

## Ve výrobě už okolo roku 2021

Zatímco ještě před několika lety zněla vize Volva, že od roku 2020 v nových vozech značky nikdo nezemře ani se vážně nezraní, spíše jako utopie, s pokrokem technologií umožňujících autonomní řízení už dostává jasnější obrysy. Švédové přitom chtějí začít sériově vyrábět první samořiditelné vozy již kolem roku 2021.

Rychlému vývoji technologií napomůže také skutečnost, že se k Göteborgu brzy přidají další města – podobný projekt hodlá Volvo brzy spustit třeba v britském Londýně.

Automobilka navíc hraje i na dalších hřištích – spolupracuje s technologickou společností Uber i firmou Autoliv, s níž zakládá novou firmu zaměřenou na vývoj nové generace softwaru autonomního řízení.

## Co je to Pilot Assist II

Asistent pro jízdu v kolonách, který prohlubuje funkci inteligentního adaptivního tempomatu. Pilot Assist II především brání neúmyslnému opuštění jízdního pruhu – až do rychlosti 130 km/h dokáže citlivými korekcemi volantu udržet vůz tam, kde má být. Oproti předchozí generaci obsahuje více šablon a scénářů chování, platí však, že všechny vozy Volvo s aplikací Pilot Assist I jsou připraveny na update firmwaru na novější verzi.





# Dopřejte svým dětem větší pohodlí a zajistěte jim opravdové bezpečí



Každý, kdo má děti, to velmi dobře zná. Jedna věc je mít ve voze dětskou sedačku, a druhá – donutit děti, aby v ní v klidu seděly. Rodiče pak bezpečnost svých dětí často řeší nejrůznějšími „vychytávkami“ v podobě křížových pásů a podobně. To ale neřeší základní problém. Děti se často v sedačkách vrtí, protože ty nejsou příliš pohodlné. Například v nich kvůli neprodyšným tkaninám bývá horko. I na takové detaily se ve Volvu zaměřili při vývoji nové generace sedaček.

## Proti směru jízdy

Podle Lotty Jakobsson, která se ve švédské automobilce stará o bezpečí dětí, by měly děti nejméně do tří let cestovat otočné proti směru jízdy. Ideálně ale ještě o tři roky déle. „To je totiž ten nejbezpečnější způsob. Přesto ale mnozí rodiče příliš brzy posazují své děti ve směru jízdy,“ říká. Důvody jsou jasné – děti si stěžují, že nemají dostatek prostoru pro nohy nebo jim je v sedačce horko.

Proto Volvo přichystalo prodyšnější a komfortnější čalounění dětských sedaček, které je z 80 procent vyrobeno z vlny. Nejenže je příjemnější na dotek, ale navíc udržuje správnou tělesnou teplotu za horkého i chladného počasí. Sedačky jsou také štíhlejší a kompaktnější, a děti tak mají mnohem více prostoru pro nohy. Větší komfort by mohl rodiče přesvědčit, aby posazovali děti déle proti směru jízdy, než to bývá dosud.

## Různé typy sedaček

Nová generace dětských bezpečnostních sedaček, na které Volvo spolupracovalo s jejich předním výrobcem Britax-Römer, splňuje potřeby dětí různého věku a vzrůstu:

- kojenecká bezpečnostní sedačka – je orientovaná proti směru jízdy a zajišťuje bezpečí dítětem do jednoho roku a maximálně 13 kilogramů
- dětská bezpečnostní sedačka orientovaná proti směru jízdy – je určená dítětem od

9 měsíců až do 6 let, přičemž děti by takto měly cestovat alespoň do tří až čtyř let

- dětská bezpečnostní sedačka orientovaná po směru jízdy – je určená pro děti od tří do deseti let, má vysoké boční vedení, bohaté polstrování a ochranu v oblasti hlavy a ramen a nově také praktické úchyty ISOFIT
- podsedák s odnímatelnou opěrkou zad – vhodný pro větší děti, pro něž je předchozí sedačka malá; zajišťuje správné vedení bezpečnostního pásu a doplňuje ho opěradlo s nastavitelnou výškou

## Vyberte si sedačku

Na nabídku nové generace dětských sedaček od Volva se přijďte podívat do některé z našich třech poboček v Praze a na Heršpické ulici v Brně. Můžete si je koupit také v našem e-shopu na webu [shop.volvista.net](http://shop.volvista.net).

# Jaroslav Róna: Kdybych netvořil sochy, psal bych scénáře

Pokud jste filmovými fanoušky, pak byste sochaře, malíře, ilustrátora a zakladatele umělecké skupiny Tvrdohlaví určitě poznali. Vzpomínáte si na slavnou bláznivou znělku jednoho z ročníků filmového festivalu v Karlových Varech? Publikum v ní bavili svou sketařsko-stepařskou produkcí tři kníratí muži v oblecích a kloboucích. Energický Jaroslav Róna – bez kníru, ale v klobouku – nás přijal ve svém ateliéru na Novém židovském hřbitově.

## **Jak se to stalo, že máte ateliér na židovském hřbitově?**

Můj otec byl členem Židovské obce a zároveň jako stavař posuzoval stav památek a objektů. V roce 1980 řešil jako člen komise stav budovy s obřadní síní na Novém židovském hřbitově. V té budově byl také byt v dezolátním stavu. Navrhl Židovské obci, že byt na vlastní náklady opravíme a já ho pak budu moci užívat jako ateliér. Je to jeden ze tří mých ateliérů, zbývající dva jsou dvě velké stodoly za Prahou, ve kterých tvořím sochy.

## **Otec vás tedy ve výtvarném směřování podporoval?**

Ve škole jsem byl roztržitý, nešly mi moc přírodní vědy. Vynikal jsem naopak ve výtvarné výchově, slohu a tělocviku. Otec sám neměl příliš výtvarné citění, ve výtvarném směřování mě nicméně podporoval. Sám mi třeba vtipoval profesora Libenského, u kterého jsem pak studoval na Vysoké škole uměleckoprůmyslové v Praze obor sklářské výtvarnictví.

## **Nejprve jste se ale vyučil kožešníkem na Odborném učilišti Kara Hlinsko a pak jste se dostal na Střední odbornou výtvarnou školu v Praze. Jaká byla cesta z „učňáku“ na prestižní Hollarku?**

Za tu můžu poděkovat zvláštní náhodě, stejně jako to bylo u celé řady dalších událostí v mém životě. Dostat se na Hollarku bylo tehdy – bez vlivných známostí – téměř nemožné. Měl se za mě přimluvit jeden tehdy významný sochař, kterému se ale moje práce moc nelíbily. Když jsem je na odchodu balil, vypadl mi z desek malý obrázek, který jsem mu původně nechtěl ukazovat. Byla to ilustrace k písničce

Král a klaun od Karla Kryla, kterou jsem dělal asi ve třinácti. Komunistickému sochaři se paradoxně moc líbila a na jejím základě se za mě přimluvil.

## **Jaké další zvláštní náhody a události formovaly váš život?**

Třeba to, že jsem neemigroval. V roce 1969 odešla naše rodina do Švýcarska se záměrem pokračovat dál do Austrálie. Moje máma si ale emigraci asi po měsíci rozmyslela a rozhodla, že se vrátíme. Pamatuji se, jak jsme se v noci vraceli zpátky přes Rozvadov, proti nám nekoněčná kolona aut, která jela opačným směrem. Všichni si tukai na čelo. Měl jsem to mámě dlouho za zlé. Když ale přišel listopad 1989, v duchu jsem se jí za to několikrát omluvil. Byl to obrovský zážitek, úžasná atmosféra, nová energie a naděje. Kdo něco takového zažije v Austrálii? A také bych se asi v cizině nedostal k takové realizaci, jako byl pomník Franze Kafky.

## **Pomník Franze Kafky na Starém Městě je dost neobvyklý. Prázdný pánský oblek nese na ramenou mužskou postavu. Čím jste se inspiroval?**

K podobě sousoší mě dovedl raný text Franze Kafky „Popis jednoho zápasu“, který je poněkud surrealistický. Ve velice bizarní pasáži novely se jeden protagonist děje vyhoupne na ramena druhému a jede na něm jako na koni do imaginární krajiny. Samozřejmě jsem tuto scénu poněkud přetvořil a použil jsem ji jako nadčasového symbolu pro život samotného Franze Kafky.

## **Říkáte, že vám šel ve škole dobře sloh. Jak uplatňujete tenhle talent?**







Kdybych neměl tak výrazné výtvarné nadání, byla by jasnou volbou scenáristika. Bavilo by mě vymýšlení příběhů, hlavně asi těch filmových. Psal jsem kdysi texty i pro divadlo. Jako jednu z prvních věcí jsem napsal divadelní hru s Tomášem Vorlem, která se jmenovala Malý nezbeda. Sám jsem ji režíroval. Hráli v ní takoví herci jako Eva Holubová, David Vávra nebo Martin Dejdar. Byla asi pět let na programu v Branickém divadle, stále vyprodaná. Nebo jsem pro divadlo Sklep napsal spolu s Davidem Vávrou krátké písničkové pásmo Velbloudi jdou nocí tajuplnou. Ale psal jsem i texty pro kapely. Třeba pro punkovou Energie G nebo pro kapelu ZOO.

**S divadlem Sklep vás spojují Tros Sketos. Jak k tomu došlo, že tři výtvarníci baví publikum absurdními výstupy?**

Se sochařem, malířem a ilustrátorem Frantou Skálou a grafickým designérem Alešem Najbrtem jsme se potkali na UMPRUM. Franta jednou uspořádal v ateliéru výstavu pro přátele a požádal nás o kulturní vložku do programu. My tři jsme spolu předvedli improvizovaný skečtařský výstup. Vystoupení mělo úspěch, začali jsme si vymýšlet scénky a písničky a přátelé

si nás zvali na akce. Pak nás pozvalo Divadlo Sklep, abychom vystupovali na slavných vánočních Besídkách, pro které jsme museli každý rok vymyslet tři nová čísla. Dostali jsme se s naším programem dokonce do New Yorku a Washingtonu, kde jsme hráli pro české krajanů a také diplomaty. Mezi našimi vystoupeními improvizoval na basu obrovský černý jazzman. Několik černochů bylo i mezi hostujícími diplomaty a ti se na náš sket spontánně napojili, takže se nakonec celý sál rozezpíval spolu s námi. V Americe jsme zjistili, že naše skeče vystačí na celovečerní program. Když jsme se vrátili, přijali jsme nabídku na pravidelné vystupování v Paláci Akropolis, jehož interiér je mimo chodem mistrovským dílem Františka Skály. V poslední době už tam vystupujeme jen asi třikrát do roka.

**S formací Tros Sketos jste se ale proslavili ještě jinak, že?**

Na naše představení přišel režisér David Ondříček, kterého tehdy oslovili, aby natočil autorskou znělku pro 37. ročník Mezinárodního filmového festivalu v Karlových Varech. Natolik jsme ho zaujali, že nás do znělky zaangažoval.

Předvedli a natočili jsme tři skeče, které znaly během krátké doby celé filmové Vary. Lidé nás zastavovali na ulici a chtěli podpisy, poznávali nás filmaři i herci. Mezinárodní filmová porota pak na naši počest dokonce secvičila nástup na pódium parodující naši scénku ze znělky.

**Dostával jste potom i nějaké herecké nabídky?**

Hereckých nabídek jsem dostal několik, ale přijal jsem snad jen tři. Nejsem moc herecky nadaný, umím hrát jen sám sebe. Vzpomínám si na ošetřovatele v bláznici ve filmu Mazaný Filip od Václava Marhoulky, také na hluchého Beethovena v krátkém filmu Vladimíra Michálky nebo postaršího svůdníka ve filmu Zoufalci režiséřky Jitky Rudolfové. Ale v rolích jsem nemluvil, hrál jsem jen mimicky. Naposledy jsem dostal nabídku od Petra Zelenky na roli v jeho filmu Ztraceni v Mnichově. Teprve když jsem mu na casting přišel dokázat, že opravdu nemluvim hrát, pochopil, že jsem mu nelhal.

**Jste muž mnoha talentů, který má na věci jasný názor. Nakolik se musíte ve své výtvarné práci přizpůsobovat zadání?**





Jsou dvě sféry, kdy se musím přizpůsobit. Tematická soutěž na sochu do veřejného prostoru a pak ilustrace. Ale i s tím nakládám velmi volně. Například u pomníku Franze Kafky bylo v zadání, že musí zobrazovat jeho postavu nebo alespoň tvář. Zadání jsem splnil, ale udělal jsem to nezvykle. A vyhrál jsem. Možná právě proto, že jsem k tomu přistupoval úplně jinak než ostatní sochaři, což je dáno tím, že jsem nestudoval sochařství, ale sklářské výtvarnictví a malířství. Dalším příkladem je třeba jezdecká socha Odvaha (markrabě Jošt) v Brně. Snažím se, aby sochy fungovaly v daném prostoru jak svojí proporcí a hmotou, tak tematicky.

### **Kolem jezdecké sochy Odvaha v Brně se strhl velký mediální poprask. Čekali jste takovou vlnu zájmu?**

Emoce kolem Jošta a dlouhých nohou jeho koně mě popravdě nepřekvapily, překvapil mě spíš zájem o „atraktivní“ fotku, která zachycuje hrud' a krk koně z určitého úhlu, a na to navazující stupidita některých médií. Sami Brňané ale reagovali na sochu převážně velmi pozitivně. Čtyři dny jsem na Moravském náměstí sochu instaloval a mluvil jsem při tom s lidmi, kteří za mnou přicházeli. Drtivá většina reakcí byla pozitivní. Dodnes mi píšou lidé, jak na ně socha působí, a já všem odpovídám. Mám radost, že má takovou odezvu. Naprosto si za ní stojím.

### **Kdysi jste v legraci v jednom rozhovoru řekl, že se občané města, pro které navrhnete sochu, vždycky pohádají. Jak se vás dotýká diskuze laické veřejnosti nad uměním ve veřejném prostoru?**

S těmito diskuzemi jsem, jak je to v mém povolání běžné, konfrontován poměrně často. Někdy je to také velmi zábavné. Například občané Karlových Varů se v referendu shodli, že můj Sedící čert znamená zlo. Kdo by to u čerta čekal? Zřejmě se báli, aby městu nezačal škodit. Osobně si myslím, že v nich moje socha probudila přirozené atavismy, což je vlastně dobré. Bohužel jsem ve městě většinu hlasů nezískal, a tak socha putovala do Liberce, kde ji velmi příznivě přijali. Posléze ji i zakoupila Oblastní galerie Liberec (galerie Lázně).

### **Ke svému ateliéru jste přijel Volvem V70, kterým jezdíte už více než deset let. Je pro vás důležitý pocit bezpečí?**

Jsem volvista a se svým autem jsem velice spokojen již celých deset let. Vybral jsem si ho hlavně kvůli hranatějšímu tvaru, většímu vnitřnímu prostoru, spolehlivosti a předpokládané bezpečnosti. V autech se ale moc nevyznám a legendární bezpečnost konstrukce tudíž nemohu srovnat s bezpečností jiných aut. Řekl bych však, že hlavní vliv na bezpečnost na silnici má mentalita a zkušenost



řidiče. Kromě ochoty a možnosti investovat do kvalitního auta.

### **Kdybyste dostal nabídku nakreslit nebo vytvořit nový model Volva, jak by vypadal?**

Byl by asi podobný americkým korábům silnic z padesátých let, které jsou stále k vidění v provozu na Kubě. Jezdil by ale asi už na elektřinu nebo vodík, aby arabské státy vyvážející ropu pomalu ztrácely vliv na trh s pohonnými látkami.

### **Jste vnímán jako rázná, otevřená, nekompromisní, charismatická osobnost. Jaký jste řidič?**

Děkuji za poklonu. Řídím poměrně dost, skoro každý den, a od roku 1980 jsem měl jen jednu nehodu. To jsem z malé nepozornosti drcnul do nárazníku auta stojícího přede mnou na

**„Kdybych mohl vytvořit nový model Volva podle svého, inspiroval bych se americkými koráby z 50. let, které stále ještě jezdí na Kubě.“**

červené. Vzhledem k tomu, že jsem objel autem Skotsko, kde se řídí vlevo, řídil jsem v Indonésii, přejel jsem autem USA a několikrát celou Evropu, kde jezdím autem i do Portugalska a na Sicílii – myslím, že to není špatná bilance. Musím říci, že mě řízení auta baví. Jediné, z čeho mám ale opravdovou hrůzu, je řídit auto po Palermu, a není to kvůli maffii.



## Volvo Concept 40.1 a 40.2

Volvo tvrdí, že uvedením modelu V90 Cross Country uzavřela řadu 90. Očekává se další velice důležitá modelová řada. Pokud tipujete číslo 40, máte pravdu.

Švédská automobilka zatím pouze naznačila, jak by budoucí modely řady 40 mohly vypadat, a to na dvojici konceptů s označeními 40.1 a 40.2. Oba dva jsou postaveny na nové modulární platformě CMA určené pro menší modely, která podobně jako větší SPA umožňuje zástavbu nejrůznějších pohonných jednotek – zážehových a vznětových motorů, hybridních agregátů i čistě elektrický pohon. Dovoluje také různé uspořádání pohonu – pohon předních kol, pohon všech kol s mechanickým spojením kol přední a zadní

nápravy pomocí kardanu a pohon všech kol, kde přední kola pohání spalovací motor a zadní elektromotor.

Pokud je řeč o čistě elektrické verzi, ta by měla přijít v roce 2020 a má na jedno nabití nabídnout dojezd 320 kilometrů. Oba koncepty byly ovšem představeny s pohonnou jednotkou T5 TwinEngine. Ta kombinuje nový přeplňovaný zážehový tříválec o objemu 1,5 litru a elektromotor, které jsou párovány sedmistupňovou dvouspojkovou převodovkou. V sériovém provedení by to mělo znamenat

spojení 183 benzinových a 75 elektrických koní, přičemž elektromotor může v některých režimech obstarávat pohon vozu sám.

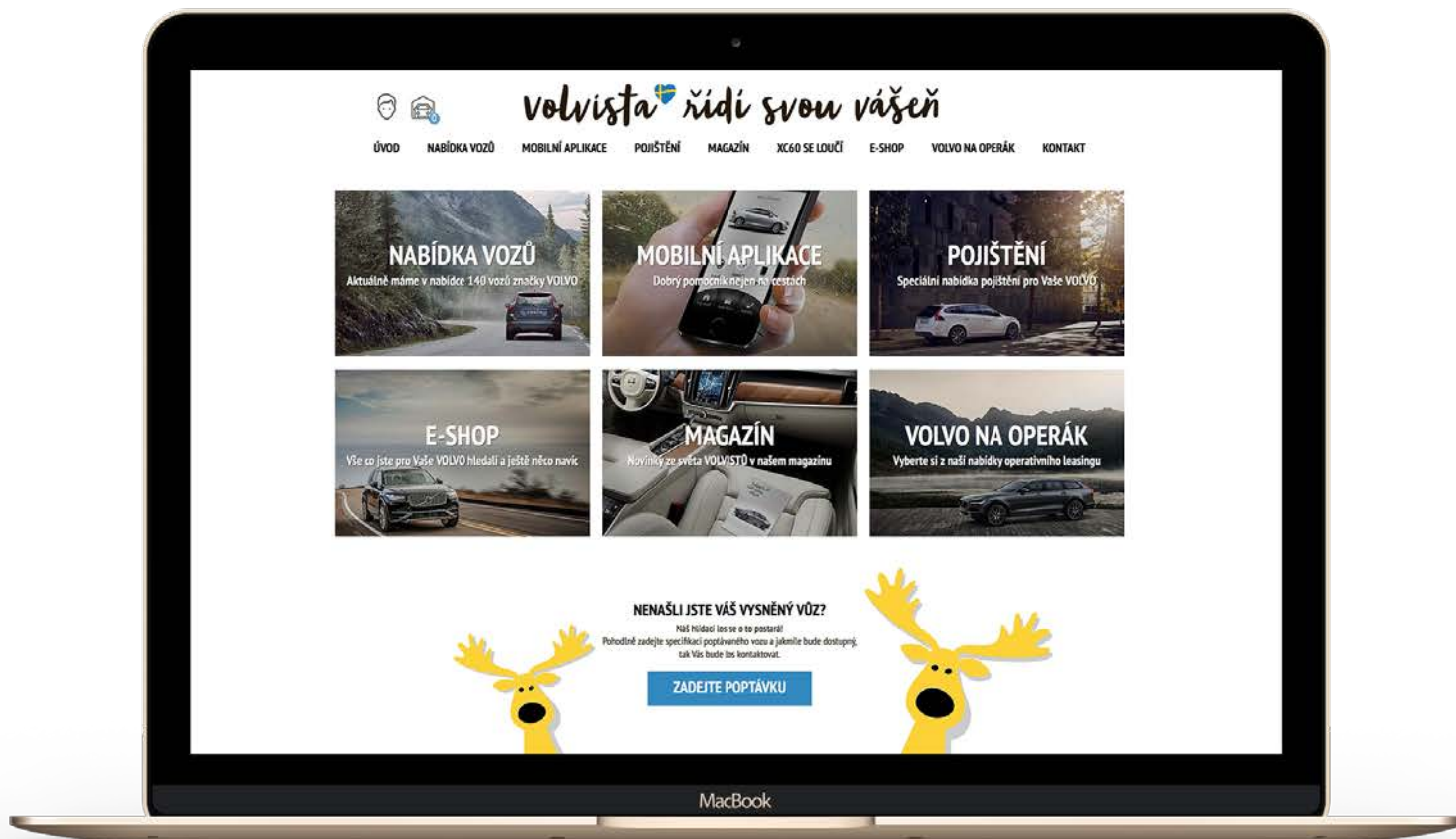
Volvo bude u nové řady 40 myslet také na autonomní řízení a využití nejmodernějších technologií. Bude například možné otvírat vůz prostřednictvím aplikace v mobilním telefonu, a dokonce bude možné poslat speciální kód do jakéhokoliv telefonu a pomocí něho auto nejen otevřít, ale také nastartovat. Budoucnost modelové řady 40 je dle všeho skutečně vzrušující!





Nová řada 40 by měla sázet na nejmodernější technologie i systém autonomního řízení.

# Svět volvista: Hub pro všechny, kteří milují Volvo



Auto Průhonice je největší dealerství Volva v České republice. V rámci svých tří poboček v Praze a sesterského dealerství v Brně zajišťuje velkou komunitu volvistů, kterým přináší neustále nové a nové služby. Všechny dohromady vytvářejí svět volvista, jenž v současnosti funguje jako dokonalý „hub“, tedy společné místo na webu či platformách iOS a Android určené pro všechny, koho zajímají osobní vozy značky Volvo.

Na počátku toho všeho stála aplikace volvista, která byla vůbec první svého druhu mezi tuzemskými prodejci vozů. Zákazníkům od počátku nabízela kompletní informace o jejich voze, které mohli nosit v kapse. Stačilo jim jen sáhnout po mobilu, a během okamžiku zjistili nejen historii a detaily servisních oprav, ale třeba i to, kdy autu končí technická

kontrola, záruka nebo platnost asistenční karty. Aplikace střežila rovněž to, v jakém stavu jsou pneumatiky či kdy expiruje lékárnička v autě, a dokázala za klienta ohlídat mnoho dalších věcí.

## Po aplikaci následovala asistenční karta

„Svým on-line propojením na naši zákaznickou databázi tato aplikace byla a je unikátní,“ říká Karel Stolejda, jeden z majitelů společnosti Auto Průhonice. Právě on byl u zrodu vydařené aplikace, která si následně získala obrovskou přízeň zákazníků. Na tento hit pak v centrále firmy navázali dalšími, podobně inovativními a progresivními službami. Díky tomu se začal rodit svět volvista.



# Proč mít v mobilu aplikaci volvista

„Volvista je náš zcela autonomní projekt, je to živý organismus, který se neustále vyvíjí. Jeho hlavní myšlenkou bylo vytvořit pro lidi, kteří žijí Volvem a mají švédskou značku rádi, vlastní svět služeb a informací nejen o jejich autě, ale i o značce Volvo. To vše na jednom místě a ve formě, která je nebude obtěžovat, ale bavit,“ dodává Karel Stolejda.

Po aplikaci volvista tak přišla stejnojmenná asistenční karta, která klientům usnadňuje život v případě obtíží na cestách. Pokud je jejich vůz nepojízdný, mají možnost zapůjčit si náhradní vůz na 24 hodin – na všech třech pobočkách v Praze i v sesterském dealerství v Brně je připraveno jedno auto právě pro tyto účely. Zákazníci se díky tomu bezpečně vyhnou agresivním lovcům nehod, kteří využívají šoku řidičů a pasažérů zejména po nehodách a za opravu auta či zapůjčení náhradního vozidla si pak účtují nestydaté sumy.

## Portál volvista.cz se stále rozšiřuje

Když byly na světě aplikace a karta volvista, zastřešil je samotný portál volvista.cz. Sdružuje všechny jmenované produkty a zpřístupňuje zákazníkům i fanouškům značky aktuální informace o Volvu – jsou tu zprávy o jednotlivých modelech, novinkách a technologiích, recenze a spousta dalších věcí.

Kromě toho na něm mohou klienti společnosti Auto Průhonice uzavřít speciální pojištění pro volvisty, které na základě individuálních kalkulací připravuje pojišťovna Kooperativa. A konečně – milovníci Volva tu mohou také nakoupit ve značkovém e-shopu, který nabízí oblečení, doplňky, dárkové předměty, hračky i automobilové příslušenství.

Na jednom místě najdete vše, co potřebuje k životu každý správný volvista.

## Dokonalý přehled

Díky unikátní a přitom bezplatné aplikaci určené pro mobilní zařízení se systémy iOS či Android budete vědět vše podstatné. V nové verzi nechybí servisní historie včetně přehledu servisních úkonů provedených během návštěv autorizovaného servisu. Zjistíte také, kdy vozu končí technická

kontrola či záruka, najdete v ní jméno svého prodejce i osobního technika, dozvíte se, v jakém stavu jsou pneumatiky a zda není potřeba jejich výměna, snadno odhalíte třeba i expiraci lékárníčky a spoustu dalších detailů o vlastním autě. Když si něčím nebudete jisti, stačí zkrátka jen sáhnout do kapsy, a máte jasno.

## Objednání servisu

Pokud máte s vozem jakýkoliv problém, můžete se zcela jednoduše a rovnou z aplikace objednat do některého z pražských servisů společnosti Auto Průhonice (Průhonice, Stodůlky a Dejvice) či do sesterského brněnského dealerství Auto Cardion na Heršpické ulici.

## Pomoc na cestách

V případě potíží na cestách vám aplikace rovněž pomůže. Jediným tlačítkem přivoláte asistenční službu, která funguje 24 hodin denně. A jestliže nevíte, jak postupovat v různých situacích, které mohou v provozu automobilu nastat, aplikace vám poradí – třeba co dělat po nehodě se zraněním, při odcizení nebo vykradení vozu či při poruše. Nestane se vám pak, že byste ve stresu zapoměli na některý důležitý krok. Aplikace navíc obsahuje i přesnou a rychlou navigaci z místa nehody či poruchy do nejbližšího autorizovaného servisu společnosti Auto Průhonice.

## Propracované návody

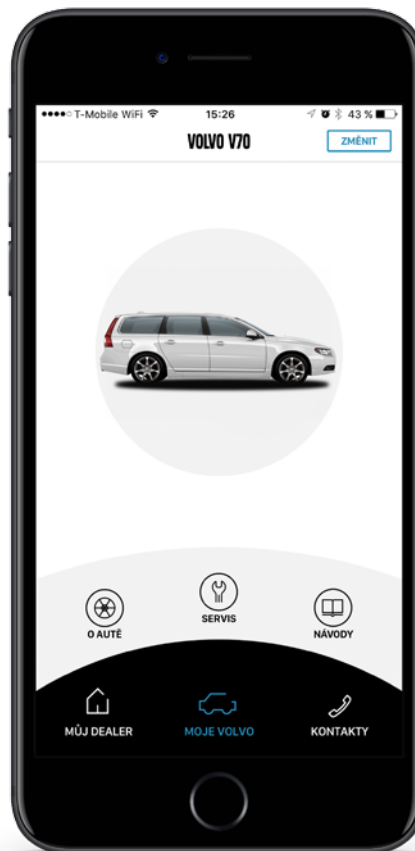
Aplikace za vás myslí i na řadu dalších věcí, díky čemuž se hravě popasujete s čímkoliv, co vás na cestě potká. Najdete v ní třeba návody, jak se zachovat při nantankování nesprávného paliva či co dělat se zamrzlým palivem v nádrži. Nechybí ani kompletní popis všech varovných kontrol, které ve svém voze máte – vždy tak budete přesně vědět, co vám vůz signalizuje.

## Přiliv informací

Kromě toho všeho v aplikaci nechybí ani katalogy a ceníky nových vozů, nabídka ojetých automobilů či přehled článků a žhavých novinek automobilky Volvo. Zkrátka vše, co každý správný volvista potřebuje mít v kapse.

## Nejnovější služby v aplikaci volvista:

- přehled oprav vašeho vozu
- historie servisních oprav
- videoservis a schvalování oprav na dálku
- vyhledávání zánovních vozů



# Co o nás říkáte vy

Zpětná vazba od zákazníků nás zajímá, inspiruje a potěší. Vybrali jsme pro vás několik reakcí z e-mailů a Facebooku.



## Dušan Ferenčík:

Rozjímám nad krásnými hodinami prežitými v AUTO CARDION v Brně. Všetko sa začalo úprimným privítaním pani recepčnej Šárky Vítovej, ktorá ma vítala s vyslovením môjho priezviska. Hneď mi bolo jasné, že tu vie pravá ruka o ľavej. Potom sa ma ujal pán Patrik Němec a po krátkej, ale vecnej výmene informácií o aute ma poinformoval aj o možnostiach, ako môžem stráviť čas počas opravy auta – napríklad pri kávičke z miestnej kuchynky a sledovaním mechanikov pri práci na mojom aute. Pohľad na „dielňu“ mi pripomenul laboratórium či depo F1. Nádhera.

Listoval som tiež v „magazíne volvista“ a na každej stránke som si všimol štýl vedenia firmy – perfekcionizmus, jednoduchosť a ľahkosť, ktorá budí len dôveru a skvelú budúcnosť. Nepamätám sa, kedy som si prospekt chcel vziať so sebou. Za ten váš som bol ochotný zaplatiť.

Som úprimne dojatý a šťastný, že to na tom svete nie je až také smutné. Tieto pocity u vás musia zažiť všetci zákazníci. Ak by niektorému majiteľovi Volva v Znojme nefungovala či už len žiarovka smeroviek, odporučím mu cestu k vám. Za tú atmosféru a zážitok sa to určite oplatí.

Ďakujem.



## Iveta Hrochová:

Chtěla bych poděkovat vašemu zaměstnanci Filipu Hlávkoví za opravdu erudovanou spolupráci při výběru vozu. I když jsem nezamýšlela zdržet se v salónu a testem vozu déle než hodinu, tak i po 2,5 hodině vypadal pan Hlávka doslova neúnavně. Protože hledám vůz, navštívila jsem po vás i jiné salóny pro srovnání. Musím uznat, že jsem se u vás i s celou rodinou cítila opravdu příjemně. Děkuji vám.

**Alexandra Laušmanová** ▸ Auto Průhonice - Volvo dealer

Děkuji paní Čurillové za naprosto profesionální a vstřícný přístup k nám jako zákazníkovi, jsme natěšeni a těšíme se na nové Volvíčko:-)moc se nám líbilo...

Auto Průhonice - Volvo dealer 1 komentář

To se mi líbí Komentář Sdílet Zpráva



## Sledujte nás na Facebooku

Přidejte se k více než 1 200 fanouškům, kteří nás sledují na Facebooku. Novinky ze tří pražských poboček a sesterského dealerství v Brně najdete na následujících facebookových stránkách:

**Průhonice** — [www.facebook.com/autopruhonicevolvodealer](http://www.facebook.com/autopruhonicevolvodealer)

**Dejvice** — [www.facebook.com/autodejvicevolvodealer](http://www.facebook.com/autodejvicevolvodealer)

**Stodůlky** — [www.facebook.com/autostodulkyvolvodealer](http://www.facebook.com/autostodulkyvolvodealer)

**Brno** — [www.facebook.com/autocardionvolvobrnno](http://www.facebook.com/autocardionvolvobrnno)

**Liuš Kassl** přidal(a) novou fotku na Timeline uživatele Auto Průhonice - Volvo dealer — s David Kassl v Průhonice.

V pondělí jsem s rodinou absolvovala testovací jízdu s novým Volvem XC90. Manžel řídil, já s dětmi jsme měli tu čest jet s ním.

Volvu vlastní prostorný interiér je velmi sladný a propracovaný do detailu. Syn se usadil do integrované dětské autosedačky, dcera měla u okna pohodlí vytažené roletky (roletky se vytahují zdoia nahoru, kde se připevní). Zcela nás ohromilo střešní okno, na které mne děti upozornily. Stačilo zmáčknout tlačítko, vnitřní panel se kamsi uklidil a my mohli nerušeně sledovat oblohu. Zvuk přehrávané hudby byl velice příjemný a vyladěný.

Při nastartování jsme na velkém palubním displeji viděli vůz shora, kdy čtyři venkovní kamery snímají okolí auta. Řekla bych, že velmi praktický je i fakt, že si řidič může nastavit, ze které kamery chce vidět obraz – při parkování k nezaplacení – opět prvek bezpečnosti pro okolí.

A teď k jízdám vlastnostem.

Muže zaujaly možnosti nastavení režimu jízdy. Tlačítkem lze nastavit např. sportovní mód – „přístřeší jízdy“, kdy i krásně předí motor. Subjektivně měl při přepínání režimů pocit ztuhnutí řízení – v závislosti na nastaveném módu. Při zrychlení XC90 rozhodně není lenoušek, vezmeme-li v potaz jeho hmotnost. V zatáčkách má „hodně velké rezervy“, řidič si může dovolit je v případě nutnosti rychlého průjezdu „říznout“.

Stabilita, měchy, přehled o autě a jeho okolí, komfort sezení a jízdy, estetické polaskání oka, hudební symfonie pro ouška... Zkrátka, woouuuuuu, excelentní!

Kolektiv pracovníků v Auto Průhonice vždy v dobré náladě, srdečný a srdečný přístup. DĚKUJI!!!!

To se mi líbí Komentář Sdílet Zpráva

9 Nejlepší komentáře

1 sdílení 14 komentářů

Napište komentář...

Auto Průhonice - Volvo dealer Míš Lio a Davide, děkujeme Vám!!!  
To se mi líbí · Odpovědět · 3 ·

**Mi Chal**  
22. duben 2016

Já děkuji za přijetí a zde je fotka mého nového vozu 😊 Tímto bych chtěl poděkovat lidem z Auto Stodůlky za jejich přístup! Volvo for life 🇸🇪





**AUTHOR**  
BICYCLES

ROAD

Více informací o nových modelech 2017 na [www.author.eu](http://www.author.eu)  
Sledujte nás také na facebooku Author.  
+38 990 Kč

Cena **AUTHOR DIRECT** 122 990 Kč

**CHARISMA 77**

[www.author.eu](http://www.author.eu)









# Jak se renovuje ‚bertonka‘, severská kráska s italským šmrncem

Má dobrý severský rodokmen, ale ke krejčímu zamířilo do Itálie. Propojení nonšalance slunného jihu se skandinávskou solidností a typickým hranatým designem dopadlo na jedničku. Kupé 262C je díky tomu dodnes jedním z nejkrásnějších modelů v historii Volva. Obzvláště v nepřehlédnutelné zlaté metalíze, která dokonale zdůrazňuje luxusní charakter vozu.

Pohledný „dvoudveřák“ vyrostl na základech série 200, ale kompletaci měla na starosti Bertoneho karosárna. Švédové posílali potřebné díly přes půl Evropy, v Turíně pak probíhala finální montáž a dokončovací práce včetně lakování a ladění interiéru. Výroba prestižního kupé začala na sklonku roku 1977, a přestože už je to čtyřicet let, nadčasové kontury vozu vůbec nezestály. Naopak stále poutají pozornost automobilových fanoušků bez ohledu na jejich náklonnost ke konkrétní značce.

Narazit ovšem na českých silnicích na švédsko-italský unikát není jen tak. Jezdí jich totiž jen pár – jedno kupé vlastní třeba majitelé společnosti Auto Průhonice, rovnou dvě pak renovoval nadšený volvista Karel Hofmann z jižní Moravy.

Nad otázkou, proč se zakoukal zrovna do ‚bertonky‘, nepřemýšlí ani chvíli. „Je to velmi raritní vůz, malosériovka, podle mého druhý nejcennější model Volva po P1800,“ vypálí odpověď. A to platí pořád. „Když jsem si před deseti lety dovezl první kupé 262C, bylo jich u nás asi pět. Teď jich tu o moc víc nebude. Mezi volvisty se něco takového neutají, máme ve Volvo klubu dobrý přehled,“ směje se.

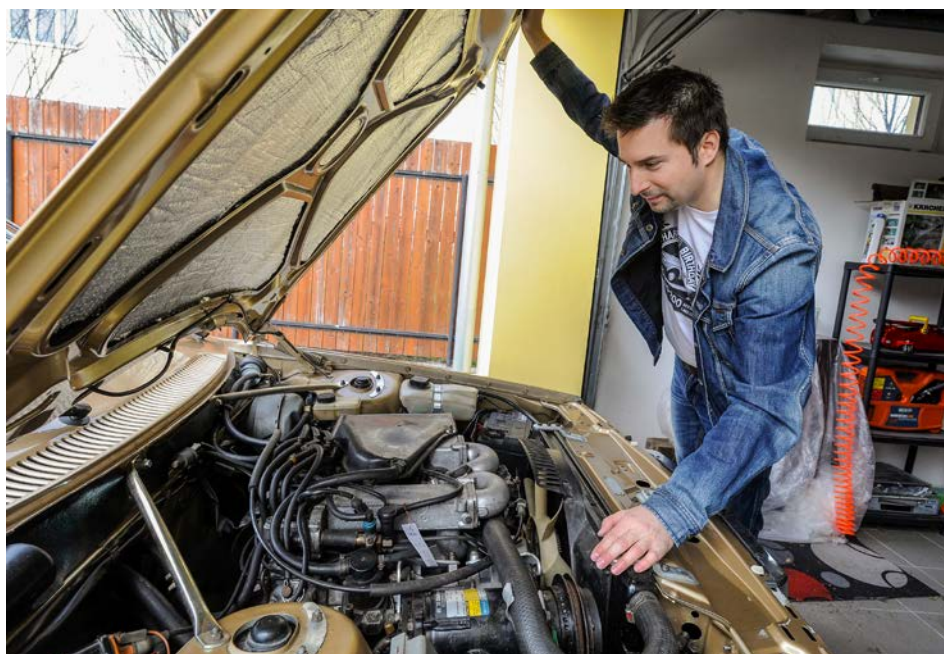
## Vypadalo to na rychlovku

První kupé má Karel Hofmann od roku 2007, druhé si pořídil před třemi lety od kamaráda. „Ten ho dotáhl z Nizozemska, ale čtrnáct dní nato si koupil dům, dodneška ho spravuje a na kupé mu už vůbec nezbyl čas. Auto jen stálo,

prakticky s ničím na něm nehnul. Abych mu ulevil, vzal jsem si ho od něj,“ usmívá se. Tehdy měl za to, že ví, co ho čeká, protože vůz důvěrně znal. Ale – jak se říká – když člověk plánuje, Bůh se směje. A to, co na první pohled vypadalo jako rychlá a příjemná práce, se proměnilo v několikaletou anabázi.

„Nejdříve jsem se pustil do rozebírání vozu. U veterána je vždy nejdůležitější, aby byl kompletní a nic mu nechybělo. Přece jen, shánět něco na ‚bertonku‘, která se vyráběla před několika dekádami někde v Itálii, bez jakéhokoliv dostupného katalogového čísla Volva, to není něco, co chcete podstoupit,“ vypráví.

Odstrojování šlo sice docela rychle, vzápětí ale Karlu Hofmannovi došlo, že to nebude tak jednoduché. „Na autě bylo špatně téměř



## Volvo 262C

**Motor:** 2,7 l (103 kW/140 koní)  
**Maximální rychlost:** 190 km/h  
**Zrychlení z 0 na 100 km/h:** 10,5 s  
**Vyráběno v letech:** 1977–1981  
**Designér:** Jan Wilsgaard  
**Vyroběno:** 6 622 vozů  
**Nástupce:** model 780 (taktéž dvoudveřové kupé)

všechno. Nestačil jsem se divit, co všechno se muselo spravovat – vůz bylo nutné rozebrat do posledního šroubku, až zůstala jen holá karoserie, která pak šla na kompletní opískování, vyvaření a nalakování,” vzpomíná.

Bylo přitom potřeba nahrazovat celé plechy. Třeba podlahu, prahy, lemy... „Prahý a lemy se dají sehnat lépe, ale s podlahou byla potíž. Sehnal jsem ji v Nizozemsku, kde je sice několik výrobců, ale ani tak to není úplně levné,” říká Karel Hofmann s tím, že měl naštěstí doma mistr v podobě stejného, již renovovaného kupé. „Když jsem chtěl zjistit, jak něco vypadá, zkrátka jsem se do něj podíval. To pro mě byla velká výhoda.”

### Pomohly kontakty mezi volvisty

Přesto samozřejmě nastalo několik momentů, kdy si doma sedl do křesla a zabořil hlavu do

dlaní. „Třeba když mi klempíř řekl, že pravé dveře jsou bourané a natolik neodborně opravené, že nepůjdou vyvařit tak, aby seděly,” popisuje. A to byl problém – Volvo 262C je dvoudveřové kupé, proto jsou dveře delší než u normálních modelů. „Shánějte tu pak něco takového,” rozhodí rukama.

Naštěstí mu – jako obvykle v podobných situacích – pomohly kontakty mezi volvisty. „Abych zkrátil dlouhé povídání: Kamarád, který si před mnoha lety dovezl dvoudveřové Volvo 242DL, k němu dostal dvoje dveře navíc. Prodal je jinému kamarádovi, tomu jsem zavolal a on je pořád ještě měl. Sláva! Zajel jsem si pro ně až na sever Moravy, jenže vzápětí se vynořil jiný problém,” uvádí.

Dveře totiž měly vysoký rám, kdežto ‚bertonka‘ má nízké okno. Bylo tedy potřeba upravit rám stejně, jako to dělali před lety v karosárně Bertone. Podobných zrad bylo na

kupé více. „Vzhledem k tomu, že se tím neživím, ale dělám na tom, když mám čas, tak se renovace protahuje. Něco také musí dělat odborníci – klempíři a lakýrníci. To neumím. Také se čeká na různé díly. A najednou to nejsou týdny ani měsíce, ale roky. Naštěstí už se to všechno chýlí ke konci,” směje se Karel Hofmann.

### Pustí se do dalších kousků

Hodiny, které na renovaci strávil, nedokáže spočítat. Zato ale dokáže spočítat auta, která na renovaci ‚padla‘. „Na součásky jsem koupil dvě auta. Každý použitý díl je proto originální Volvo, žádná náhražka,” zdůrazňuje majitel dvou zlatých severských lahůdek. Kdyby mohl vrátit čas do doby před třemi roky, asi by se rozhodl jinak. „Myslel jsem, že to bude hračka. Kdybych věděl, že na tom bude tolik práce, asi bych do toho znovu nešel. Je něco jiného pracovat na renovaci v profesionální dílně, a něco jiného ve svém volném čase.”

Teď plánuje jedno své kupé prodat, druhé si nechá. Část získaných peněz přitom nejspíš vloží do další renovace. Vlastní totiž ještě dva další modely z řady 260. „Do sedanu 264 GLE teď sháním motor, třeba mi čtenáři pomohou. Pokud se vám někde válí agregát s firemním označením B27E, dejte mi určitě vědět,” směje se Karel Hofmann a dodává: „A pak mám ještě model 265 DL, což je šestiválcový kombík z roku 1979. Nevím o tom, že by byl v republice nějaký další. Jeho renovaci bych měl dokončit v horizontu pěti šesti let. Z celé řady mi potom bude chybět už jen 264 Top Executive, abych měl sbírku kompletní, jenže to je vůz, který stojí strašně peníze. Do toho v nejbližší době nepůjdu.”

Řadu 260, která stála v hierarchii automobilky výše než nesmírně populární 240, si oblíbil, protože je vzácnější, luxusnější a – jiná. „A to já mám rád. Proto jsem se rozhodl dělat jen modely z této řady. Takový typ vozů mi navíc k Volvu jako prémiové značce sedí více,” doplňuje.

### Do třetice kupé? Možná...

Že by se pustil do třetice do ‚bertonky‘, to úplně nevyklučuje. „Nikdy neříkej nikdy, uvidíme. Každopádně smekám před všemi renovátory. Víím, kolik úsilí, práce a času to stojí. A to nejsem klempíř a nemusel jsem trávit hodiny v prachu od brusných kotoučů,” vzdávat hold všem, kdo se někdy pustili do záchran a znovuoživení starých vozů.

Zvláště těm, kteří to dělají poctivě. „Všelijakých bastlů napadených kutilem domácím je spousta. Ale když je veterán historicky věrný, tak je to opravdu nádhera.”

## Líbí se vám ‚bertonka‘?

Stejnou krásku ve zlatém kabátu máme i u nás ve Stodůlkách. Přijďte si ji prohlédnout.





# Pořidte si Volvo na operák. Zájem o individuální nabídky roste

Chcete pouze jezdit a o nic víc se nestarat? Nebo toužíte po novém Volvu, ale nechcete zatěžovat svůj rozpočet dalšími náklady? To jsou jen některé z důvodů, proč si pořídit vůz na operativní leasing, vysvětluje v rozhovoru Jitka Čurillová, zástupce vedoucího prodeje nových vozů značky Volvo ve společnosti Auto Průhonice. A přidává tipy, jak operativní leasing nastavit.



**Jitka Čurillová**  
zástupce vedoucího prodeje  
Auto Průhonice

„Volvo je pověstné tím, že si mohou zákazníci sestavit vůz na přání. Platí to i pro operativní leasing.“

## Kdy je vhodné pořídit si Volvo na operativní leasing?

Především tehdy, kdy chcete používat auto, ale nemít s ním žádné starosti. Jednou z forem operativního leasingu je tzv. „full service“. V takovém případě se klienti nemusejí vůbec o nic starat, měsíční splátka zahrnuje kompletní služby včetně autorizovaného servisu, výměny pneumatik nebo třeba zajištění dálničních známek. V rámci Auto Průhonice se přitom o vůz dokážeme postarat 24 hodin denně, 365 dnů v roce – v případě potřeby na cestách zajistíme ve spolupráci s financujícím partnerem odtah vozu, opravu i zapůjčení náhradního vozidla. Klient navíc může využívat

naši unikátní mobilní aplikaci volvista, díky níž všechny informace o svém voze nosí v kapse. Proto je „operák“ tak populární u soukromých osob i firem.

## Jakou dobu pronájmu a nájezd kilometrů vaši klienti nejčastěji volí?

Rozhodují se obvykle mezi dvouletým nebo tříletým pronájmem, průměrně přitom najedou 30 000 kilometrů ročně. Během prvních 100 000 km provozu jsou přitom náklady na servis vozu vždy nižší. Klient tak v měsíční splátce zaplatí jen povinné servisní prohlídky a odpadá mu starost s výměnou větších a dražších komponentů, například rozvodů.

## Je možné si i u operativního leasingu sestavit Volvo na míru?

Značka Volvo je pověstná také tím, že si u ní zákazník může svůj vůz sestavit podle přání, skladové vozy nabízíme jen velmi omezeně. I vůz na operativní leasing je tedy možné si nakonfigurovat přesně podle představ a potřeb. Klienti to oceňují, zájem o individuální nabídky stále roste. My přitom máme ve společnosti Auto Průhonice natolik široké zázemí, že můžeme přistupovat ke každému klientovi opravdu velmi individualizovaně.

## Které vozy Volvo jsou mezi zájemci o operativní leasing nejoblíbenější?

V současnosti je to jednoznačně druhá generace modelu XC90, za ním následují V90 a V90 CC. Předpokládám, že podobné to bude i s novou generací XC60. Nabídky možného financování formou operativního leasingu najdete na následujících stránkách.

# Jezděte ve Volvu a starosti nechte na nás

Řada Čechů už využívá auto jako službu díky operativnímu leasingu. Přidejte se k nim a jezděte s čistou hlavou. Ve výhodné měsíční splátce je zahrnuta třeba i údržba, servisní náklady a mnoho dalšího.

## Volvo V40 T3 Momentum

Ceníková cena 720 000 Kč (vč. DPH)

Operativní leasing volvista  
Měsíční splátka včetně sjednaných služeb\*

**7 900 Kč** (bez DPH)



## Volvo V40 D3 AUT R-DESIGN

Ceníková cena 962 300 (vč. DPH)

Operativní leasing volvista  
Měsíční splátka včetně sjednaných služeb\*

**9 900 Kč** (bez DPH)



### \*Ve splátce je zahrnuto

- havarijní pojištění, 10% spoluúčast – min. 10 000 Kč
- povinné ručení
- pojištění skel ve vozidle
- silniční daň
- poplatek za rádio
- údržba a servisní náklady
- pneuservis
- technická asistenční služba

**Doba nájmu:** 36 měsíců,  
roční nájezd 20 000 km

## Připravíme vám operativní leasing na míru





**Volvo V60 D3 MAN Momentum**

Ceníková cena 1 055 800 Kč (vč. DPH)

Operativní leasing volvista  
Měsíční splátka včetně sjednaných služeb\*

**10 900 Kč** (bez DPH)

**Volvo XC60 D4 AWD AUT Summum**

Ceníková cena 1 391 900 (vč. DPH)

Operativní leasing volvista  
Měsíční splátka včetně sjednaných služeb\*

**15 900 Kč** (bez DPH)



**Volvo XC90 D5 AWD Momentum**

Ceníková cena 1 660 700 Kč (vč. DPH)

Operativní leasing volvista  
Měsíční splátka včetně sjednaných služeb\*

**18 900 Kč** (bez DPH)

# Volvista operativní leasing na nové **Volvo XC60**



## **Volvo XC60 D4 AWD Drive-E AUT Momentum**

Ceníková cena 1 474 000 Kč (vč. DPH)

Operativní leasing volvista  
Měsíční splátka včetně sjednaných služeb

**13 900 Kč** (bez DPH)\*  
**16 200 Kč** (bez DPH)\*\*

## **Volvo XC60 D5 AWD Drive-E AUT Inscription**

Ceníková cena 1 682 100 Kč (vč. DPH)

Operativní leasing volvista  
Měsíční splátka včetně sjednaných služeb

**15 800 Kč** (bez DPH)\*  
**17 900 Kč** (bez DPH)\*\*



## **Volvo XC60 D5 AWD Drive-E AUT R-Design**

Ceníková cena 1 651 900 Kč (vč. DPH)

Operativní leasing volvista  
Měsíční splátka včetně sjednaných služeb

**15 500 Kč** (bez DPH)\*  
**17 600 Kč** (bez DPH)\*\*





Druhá generace modelu XC60 je ještě vytříbenější a krásnější než její populární předchůdce. Při pořízení nové XC60 formou operativního leasingu stačí už jen nasednout a vyrazit na cestu. Díky jedné měsíční splátce už nemusíte řešit nic dalšího.



**Volvo XC60 T6 AWD  
Drive-E AUT R-Design**

Ceníková cena 1 724 700 Kč (vč. DPH)

Operativní leasing volvista  
Měsíční splátka včetně sjednaných služeb

**16 500 Kč** (bez DPH)\*  
**18 600 Kč** (bez DPH)\*\*

## Švédský bestseller v novém kabátu

**\*Ve splátce je zahrnuto**

- havarijní pojištění, 10% spoluúčast min. 10 000 Kč
- povinné ručení
- pojištění skel ve vozidle
- silniční daň
- poplatek za rádio
- technická a asistenční služba

**Doba nájmu:** 36 měsíců, roční nájezd 20 000 km

**\*\*Ve splátce je zahrnuto**

- havarijní pojištění, 10% spoluúčast min. 10 000 Kč
- povinné ručení
- pojištění skel ve vozidle
- silniční daň
- poplatek za rádio
- údržba a servisní náklady
- pneuservis
- technická a asistenční služba

**Doba nájmu:** 36 měsíců, roční nájezd 20 000 km

# Václav Krejčík: Ve Volvu jsem našel klid

Do širokého povědomí veřejnosti vstoupil zkraje 90. let jako průkopník aerobiku, v posledních patnácti letech se ale životním osudem Václava Krejčíka stala jóga. Co mu meditativní cvičení dalo i dává a jak vnitřní harmonii cítí i v autě, vyprávěl volvista tělem a duší, kterého můžeme vidět za volantem modelů XC60 a V40.

## Jaká byla vaše cesta ke sportu?

Je paradoxní, že jsem byl tlusté dítě a pěkně nemešlo. Když jsem měl hodit krikeťákem dopředu, tak jsem hodil dozadu, a když jsem běžel, tak jsem nohama šavloval do stran. Moje babička-sokolka to nemohla přenést přes srdce a jedny prázdniny si mě vzala do parády. Nakonec jsem od páté třídy chodil na sportovní školu se zaměřením na atletiku, která mě hodně bavila. Běhal jsem sprinty, poměrně i vyhrával. K tomu jsem pak začal i trochu tancovat.

## Aerobik si vás potom našel jak?

Po střední škole jsem nastoupil na pedagogickou fakultu do Prahy a jak už to tak bývá, jediné, co mě zajímalo, byly pařby. Celý rok jsem doslova propařil a všeho sportování nechal, protože mi to v tu chvíli nepřišlo podstatné. Po roce mi ale začal pohyb chybět a po delším bloudění jsem našel fitness na pražském Chodově, kde tenkrát cvičila Hanka Kynychová. Tak jsem se k aerobiku dostal, ani jsem nevěděl jak.

## Netrvalo ale dlouho, a stal jste se mistrem republiky v aerobiku...

To bylo vůbec první mistrovství České republiky v roce 1993. Tenkrát jsem měl docela dost času, sice jsem při studiu na fakultě ještě i učil na základní škole, ale k tomu jsem stíhal dvoufázově trénovat. Když se na ty výkony ale podíváte z dnešního pohledu, tak je to úsměvná úroveň. Víím, že si naši současní následovníci pouštějí na soustředěních tyhle sestavy z dřevních dob jako raritu.

## Byla to svým způsobem náhoda, která určila další směr vašeho života?

Já na náhody moc nevěřím, ale tohle bylo opravdu štěstí, které mi pomohlo.

## Vysokou školu jste tehdy nedokončil a sport se stal i vaší obživou. Nemrzí vás, že jste neskončil za katedrou?

Vůbec ne. Já jsem učil během vysoké čtyři roky, bavilo mě to, ale štvla mě rigidita systému. Měl jsem třeba francouzštinu s třetáky, a když jsme brali kytky, tak jsem je vzal na zahradu. Jenže jsem se zapomněl zeptat, jestli můžu. Nebo jsem přeskládal lavice trochu jinak. Starší kolegové, kteří měli alergii na děti už prvního září, mi tyhle věci dávali pěkně sežrat. Postupem času jsem to nebyl schopen vydýchat, ztratil jsem nadšení. Veškerou energii jsem vrhl do sportu.

## Po dlouhých letech v aerobiku jste zakotvil u jógy. Jak k té proměně došlo?

Trvalo to deset let a pak jsem zjistil, že už aerobik nemůžu dělat. Stál jsem na pódiu v O2 areně, pode mnou cvičilo tisíc holek a mně běželo hlavou: „Co tady proboha děláš?“ Těch hlasů přibývalo, a nakonec jsem prostě skončil. V tu chvíli se mi připletla do cesty jóga, s níž jsem měl už nějaké zkušenosti, ale zpočátku mi přišla nudná. Pak jsem ale poznal powerjógu – čaturangu, a ta mě vzala. Začal jsem ji hlouběji studovat, jezdit po seminářích a kurzech. Netrvalo dlouho, aerobik i fitness jsem opustil a život mi zaplnila právě jóga. A tenhle svazek trvá už patnáct let.

## Takže další náhoda?

Je to tak. Navíc to bylo v době, kdy jsem řešil vážné zdravotní problémy. Mám geneticky blízko k zánětům žil a kvůli hektickému způsobu života jsem prodělal tři trombózy. Při té druhé mě málem nezachránili. Musel jsem změnit svůj život.

## Co si mám jako laik představit pod pojmem powerjóga? Je to druh jógy přizpůsobený západnímu světu?

Dalo by se to tak říct, ale není to zcela přesné. Je to způsob praktikování jógových ásan jednodušším způsobem než klasická aštan-ga jóga. Ta je hodně náročná svým striktním řádem, který ovlivňuje nejen cvičení, ale celý život. Powerjóga je odlehčená verze, i v ní ale primárně záleží na dechu, soustředění. Také se jí říká dynamická meditace, protože jde

především o práci s myslí, činnost těla je až druhořadá, byť je velice prospěšná. Díky očistěné mysli můžeme nahlédnout do hloubky sebe sama, abychom věděli, kdo jsme a jaká je naše pozice ve vesmíru.

## Co vám jóga dala a dává?

Naučila mě podávat vyšší výkon, ale ve větším klidu. Poznal jsem díky ní řád, umím lépe odpočívat i pracovat sám se sebou.

## S jógou lze určitě spojit pojmy vnitřní síla či čistota. Tohle spojení by ale mohlo platit i pro značku Volvo, nemyslíte?

O tom jsem zcela přesvědčený! Já jsem dřív jezdil ve vozech jiných značek, pak kamarád přivezl XC70 a říká: Kluci, z tohoto auta se už nedá vystoupit. Nevěřil jsem, zkusil... a je to tak! (*smích*) Když vstoupila na trh XC60, zamířil jsem pro ni rovnou do Průhonice. Neřešil jsem motorizaci, hledal jsem harmonii zvenku i uvnitř. A tohle auto to přesně naplňuje. Když s ním jedu, mám pocit klidu. Kolem i uvnitř sebe. Když mám ruce na volantu, tak cítím, že to jsem já.

## K tomu máte i V40...

Řešil jsem druhé auto do Prahy, na kratší vzdálenosti. Je to výborné auto, svižné, dobře sedí. Přesto ale pošilhávám po XC90. Bohužel jsem zhyčkaný, ze šedesátky zvyklý na vyšší výhled. Navíc, devadesátka... IPad na palubovce, prostor. Prostě dokonalost sama. (*usmívá se*)

„Nejsem automobilový typ, ale když někde startuje Volvo, zaručeně ho poznám.“





### Tomu se říká čirá vášeň...

Přítom já vůbec nejsem automobilový typ. Mě když se zeptáte na auto, tak vím, že má čtyři kola a jezdí dopředu. Teď ale poznám na ulici, když někdo startuje Volvo. Vedle toho, že u mě jde o srdeční závislost, také ohromně oceňuji i linii bezpečnosti.

### Je ještě nějaký prvek, který dělá Volvo výjimečným?

Fascinuje mě komfort. Mám rád, když se v prostoru, který mě obklopuje, cítím jako doma. Chci tak mít zařízenou kancelář, ve svém studiu se tak chci cítit. A ten klid mě provází i v autě. Poslední dobou jsem si dokonce odvykl poslouchat hudbu, jezdím v tichu a poslouchám, jak auto mluví.

### Ladí prostor ve Volvu s východními principy?

Pro mě je důležité, aby prostorem plynula energie, aby tam nebyly žádné překážky. U Volva takový pocit mám, ta energie tam je. Kromě toho, že jsou ta auta nádherná, tam funguje v dokonalé harmonii vše okolo. A vzhledem k tomu, že se hledáním harmonie usilovně zabývám, tak do sebe všechno zapadá. *(smích)*

### Jaký jste řidič?

Tak to nevím. Bodové konto jsem nikdy nekontroloval a žádný dopis jsem nikdy nedostal. Ale je pravda, že jezdím rychle. Koriguju jízdu pod kamerami, ale když nejsou, tak jedu rychle. Při rychlosti se lépe soustředím.

### Jak si ceníte servisu v Auto Průhonice?

Líbí se mi, že zavolám, předám auto a je to. Dám vědět, že se něco stalo, a věc je rychle vyřízená. Už jsem využil i službu Volvo Assistance. Nebo teď nedávno jsem byl šest týdnů pryč, auto bylo celou dobu v bezpečí v Průhonících a mezitím dostalo servis, který potřebovalo. Tím, že sám podnikám, si mnohem víc uvědomuji, co chci jako zákazník dostat. A v Průhonících mám stejný pocit, jaký zažívám v Americe. Tu nehranou úctu k zákazníkovi. Že to v AP skutečně funguje výjimečně, jsme se přesvědčili, když jsme kupovali kolegyni auto u konkurenční značky, kterou preferovala ona. To jsme zažili zcela odlišný přístup. Příště dostane Volvo! *(smích)*

# Světová média o S90 a V90: Je to designový skvost

Devadesátková řada značky Volvo slaví úspěchy po celém světě. Po chvalozpěvech na adresu XC90 sbírají superlativy také novinky S90 a V90. „Tento velký kombík by měl být parádní disciplínou značky Volvo,“ píše magazín Speed o modelu V90 a dodává, že je to „zajímavé gétéčko s podvozkem, který vás umí izolovat od hrbolů silnice“.

Server Jalopnik zase chválí vynikající aparaturu Bowers & Wilkins: „S90 dostala do vlnku stejný zvuk jako göteborgská koncertní síň, což je asi ten nejlepší technický automobilový trik od vynálezu volantu.“ Také německý Bild nešetří chválou. „Je to designový skvost. A je škoda, že maximálka je 240 km/h, protože podvozek by zvládl i vyšší výkon,“ básní list.

V90 a S90 chválí Autocar, Autoweek, Top Gear, Speed, Jalopnik, Bild, Guardian a další média.



## Volvo V90 dominovalo v policejních testech

Náročnými přijímacími testy švédské policie prošlo Volvo V90 na jedničku. Nový kombík získal 9,2 z 10 možných bodů, což je vůbec nejlepší výsledek v historii. A to přitom automobilka ještě nenabídla vrcholnou výkonovou verzi tohoto modelu. „Výsledek tohoto testu nemůže být jiný než maximum bodů,“ stojí podle švédského deníku Expressen v policejním testovacím protokolu.

## Volvo a Uber spojily síly

Možná už jste Uber někdy využili. Americká společnost nabízí mobilní aplikaci, díky níž je možné objednat si přepravu osobním automobilem v mnoha městech po celém světě. Uber však není jen jedním z tahounů tzv. sdílené ekonomiky, ale i významnou technologickou firmou. Z toho důvodu si ji automobilka Volvo vybrala pro užší spolupráci na vývoji autonomních vozidel, která budou schopna fungovat v provozu zcela bez zásahů řidiče.



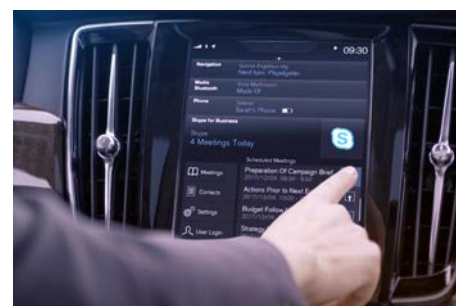
# Ocenění pro špičkový motor Polestar

Motor, který krotí pod kapotou Volvo S60 a V60 Polestar hned 367 koní a který díky tomu patří mezi nejsilnější sériově vyráběné čtyřválcové, byl oceněn jako jeden z deseti nejlepších motorů roku 2017. V užším výběru čelil motor Polestar konkurenci čtyřicítce silných agregátů z modelů BMW M2, Jaguar XE nebo Porsche 718 Cayman.



## Skype za volantem

Co dělat, když stojíte v dopravní zácpě a nemůžete pracovat? Můžete alespoň vyřídít pár konferenčních hovorů. Volvo proto přidalo do svého palubního systému aplikaci Skype pro firmy. Volvo navíc zvažuje také zařazení inteligentní osobní asistentky jménem Cortana od Microsoftu, která pracuje podobně jako Siri od společnosti Apple.



## AWD už má 20 let

Volvo slaví 20 let od zavedení pohonu všech kol (AWD). A přichází s novinkou — elektrickým pohonem všech kol, který značka testuje na modelech XC90, V90 Cross Country a V40 Cross Country na zamrzlých jezerech u lyžařského resortu Åre na severu Švédska. Zájem zákazníků potvrzuje, že švédská automobilka jde správnou cestou — varianta s pohonem všech kol tvoří více než 50 procent objednávek nových modelů řady 90.

## Nový rekord - potřetí v řadě

Během roku 2016 se prodalo celkem 534 332 vozů značky Volvo. Ve srovnání s rokem 2015 vzrostly prodeje o 6,2 procenta. Volvo zaznamenalo rekordní výsledek již třetí rok v řadě a automobilka věří, že zlaté časy neskončí ani v roce 2017. Ve světě se loni nejlépe prodávaly modely XC60, V40 / V40 Cross Country a XC90. V České republice vzrostly prodeje o 11,5 procenta a nejpobulárnější byly XC60 a XC90.

# Vybavte se na cesty za zážitky

## Volvo XC90

### Na cesty

- Tažné zařízení sklopné, 2 700 kg
- Střešní nosič
- Střešní box Space design 520 černý

### Do kufru

- Vana zavazadlového prostoru černá/běžová
- Sada koberečků černá/běžová



### Na cesty

- Tažné zařízení sklopné, 2 700 kg
- Střešní nosič
- Střešní box Space design 520 černý



### Na kolo

- Tažné zařízení sklopné, 2 700 kg
- Nosič pro 3 kola

### Na lyže

- Střešní nosič  
Držák lyží výsuvný
- Montážní sada pro T drážky





Doplňte své Volvo o praktické příslušenství, díky němuž ho naplno využijete při všech výpravách. V létě i v zimě. Značkové příslušenství si můžete vybrat a objednat nejen v mateřských Průhonicích, ale i v dalších pražských pobočkách v Dejvicích a Stodůlkách nebo v brněnském dealerství Auto Cardion na Heršpické ulici. Na všech čtyřech místech vám také zakoupené příslušenství rádi nainstalujeme.

## Volvo XC70



### Na lyže

- Střešní nosič
- Držák lyží výsuvný
- Montážní sada pro T drážky



## Volvo XC60



### Na cesty

- Tažné zařízení sklopné, 2 700 kg
- Střešní nosič
- Střešní box Space design 520 černý

### Do kufru

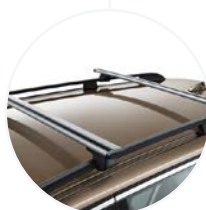
- Vana zavazadlového prostoru černá/běžová
- Sada koberečků černá/běžová

### Na kolo

- Tažné zařízení sklopné, 2 700 kg
- Nosič pro 3 kola

### Na lyže

- Střešní nosič
- Držák lyží výsuvný
- Montážní sada pro T drážky



# Pět důvodů, proč si vybrat ojetý vůz u nás

## 1 Švédská flotila

Auto Průhonice disponuje jedinečnou možností nakupovat zánovní a ojeté vozy Volvo do nabídky svého značkového autobazaru v uzavřených továrních aukcích přímo ve Švédsku. Před zařazením do prodejní aukce procházejí vozy prohlídkou v továrním servisu přímo v Göteborgu, kde se případně opraví či vymění veškerá možná opotřebení. „Díky tomu jsme schopni nabízet tyto vozy v naprosto dokonalé kondici. Musím přiznat, že po letech praxe v prodeji ojetých vozů jsme nadšení, že můžeme nabízet takto kvalitní a dokonalá auta ze švédské flotily. Je to opravdu radost,“ uvádí Petr Pecher.

## 2 Proověřené vozy

„Do nákupů ojetých vozů investujeme vlastní prostředky. Drtivou většinu námi nabízených vozů vlastníme, proto je důkladně prověřujeme a kontrolujeme. Jednoduše řečeno, kontrola každého jednotlivého vozu ať už po kosmetické či mechanické stránce je precizní, což nám téměř nulový počet reklamací jen potvrzuje,“ říká manažer prodeje ojetých a zánovních vozů Auto Průhonice Petr Pecher.

## 3 Záruky a garance

„U všech vozidel nabízíme 100% garanci původu i stavu najetých kilometrů. Kromě běžných záruk nabízíme i záruční a asistenční program Volvo Selekt, do něhož spadají vozy mladší pěti let s nájzdem méně než 150 000 km, s kompletní servisní historií. Součástí Volvo Selekt je také záruka mobility po dobu 12 měsíců díky silniční asistenční službě Volvo Assistance vztahující se na téměř celou Evropu, včetně nároku na výměnu vozu do 30 dní nebo do ujetí 1 500 km.“





Díky unikátní příležitosti nakupovat ojetá Volva přímo na továrních aukcích ve Švédsku u nás najdete nejpestřejší nabídku vozů s jasným původem a historií.

#### 4 Bezkonkurenční financování

„Jsme připraveni každému zákazníkovi poskytnout individuální nabídku výhodného financování, které společnost Auto Průhonice zajišťuje s finančními partnery z řad největších bankovních institucí. Naši partneři nám umožňují nabízet bezkonkurenčně nejlepší financování ojetých vozů. Proto jsme schopni připravit pro klienty výborné podmínky úvěru,“ zdůrazňuje manažer průhonického autobazaru.

#### 5 Doporučení našich klientů

„Naším cílem je, aby se k nám klienti vraceli. A to se daří – někteří z nich u nás nakupují opakovaně, další nás zase doporučují svým blízkým a známým. Volvo je zkrátka návykové a těžko se opouští. Navíc zákazníci oceňují služby, které jim nabízíme,“ konstatuje Petr Pecher.

**Přijďte se  
podívat do našeho  
showroomu ojetých  
vozů. Nebo volejte  
na 724 540 013.**



**Petr Pecher**  
manažer prodeje  
ojetých a zánovních vozů  
Auto Průhonice



# Volvo Ocean Race: Lodě nabité technologiemi

Pořadatelé již 13. ročníku Volvo Ocean Race, který odstartuje koncem letošního roku, slibují tvrdé etapy pro opravdové mořské vlky. Aby tu největší roli v konečném umístění hrály pouze nasazení týmů a promyšlená taktika, drží se pořadatelé novinky z minulého ročníku. Tehdy vsadili na lodě, které jsou identické pro všechny posádky. I letos tak budou závodní plachetnice stejné a týmy je nebudou moci dále upravovat.

## Bezpečnost především

Kromě sportovního zápolení je ve Volvo Ocean Race důležitá především bezpečnost posádek. Platí to zvláště pro etapy, při nichž se námořníci budou muset porvat s rozbouřenými ledovými vlnami okolo Antarktidy. Plachetnice Volvo Ocean 65 jsou navrženy tak, aby za normálních podmínek posílaly data do řídicího centra závodu každých deset vteřin. Senzory jsou umístěny na nejrůznějších místech lodi, aby měli organizátoři co nejlepší obrázek o stavu lodi i její posádky. To je extrémně důležité zvláště ve chvílích, kdy jde do tuhého.

Navíc – stejně jako letadla, i lodě Volvo Ocean 65 mají tzv. černé skříňky. Ty zaznamenávají více než 40 různých dat od rychlosti lodi přes teplotu vzduchu či moře, směr a sílu větru a přetížení až po výšku vln.

V případě hrozícího nebezpečí jsou na palubě i v podpalubí dva tzv. crash buttony, což jsou vypínače, jimiž může kterýkoliv z námořníků požádat vedení závodu o pomoc. V okamžiku, kdy je některý z dobrodruhů stiskne, začnou kamery na palubě okamžitě natáčet veškeré dění, aby organizátoři věděli, jak kritická je situace, a případně odstartovali záchrannou operaci.

## Každá loď je mediálním centrem

V uplynulém ročníku měly týmy bezdrátový přístup k internetu po celou dobu závodu, a mohly tak fanouškům průběžně ukazovat život na lodi. To samozřejmě platí i pro nový ročník – každá loď je v podstatě jedno velké mediální centrum. Všechny lodě jsou vybaveny pěti stacionárními kamerami. Ty jsou umístěny na obou bocích lodi, na přídi i zádi a také u kormidla. Doplnu-

jí je další tři kamery s nočním viděním. Kromě toho je po lodi rozmístěna i pětice mikrofonů.

Kamery je možné ovládat i na dálku z centra závodu v Alicante, mikrofony se spouštějí automaticky po rozpoznání hlasu. Po zkušenostech z minulého ročníku se organizátoři zaměřili na lepší ochranu kamer a mikrofonů před větrem a vodou a dali si záležet na tom, aby byly zvuk a obraz z lodí precizní. Kromě dálkově ovládaných kamer se navíc na palubě pohybuje také reportér, který natáčí dění na videokameru jako jeden z členů posádky.

Aby se veškerá data dostala do světa, nechybí na plachetnicích výkonné počítače a satelitní spojení, což umožňuje posílat videosekvence dokonce v HD rozlišení.

Dnešní plachetnice už zkrátka nejsou jen vratké kocábky, které musí zvládnout ohromnou zátěž v boji s mořským živlem. Ačkoliv jsou lodě doslova nabitě technologiemi, to základ-





ní zůstává v jachtingu stále stejné – prim totiž i nadále hraje lidská vůle překonávat překážky a rvát se s osudem. A právě to dělá z Volvo Ocean Race nejlepší závod plachetnic pod sluncem.

## Nejdrsnější závod v historii

Volvo Ocean Race je nejnáročnější závod na světě. Nejnovější ročník, který začne koncem letošního roku ve španělském Alicante a skončí o devět měsíců později v nizozemském Haagu, má být delší a drsnější než ty předchozí. Posádky čeká 45 000 námořních mil, čtyři oceány a jedenáct přístavů na pěti kontinentech. Zřejmě nejnáročnější etapou bude několikátýdenní plavba přes Jižní ledový oceán obklopující Antarktídu, kde hrozí loďm obrovské vlny a vítr o rychlosti přes 130 km/h.



### Auto Průhonice

V Oblouku 731  
252 43 Průhonice

[www.autopruhonice.com](http://www.autopruhonice.com)

### KONTAKTUJTE NÁS

#### Recepce, objednávky na servis

[recepce@autopruhonice.com](mailto:recepce@autopruhonice.com)  
724 905 839

#### Prodej vozů

[prodej@autopruhonice.com](mailto:prodej@autopruhonice.com)

#### Servis

[servis@autopruhonice.com](mailto:servis@autopruhonice.com)

#### Sklad

[sklad@autopruhonice.com](mailto:sklad@autopruhonice.com)

### PŘEDSTAVENSTVO SPOLEČNOSTI



#### Stolejda Karel

Předseda představenstva  
[stolejda@autopruhonice.com](mailto:stolejda@autopruhonice.com)



#### Veselý Martin

Místopředseda představenstva  
[vesely@autopruhonice.com](mailto:vesely@autopruhonice.com)



#### Hrdličková Kristýna

Asistentka představenstva  
společnosti  
734 682 302  
[hrdlickova@autopruhonice.com](mailto:hrdlickova@autopruhonice.com)

### VEDENÍ SPOLEČNOSTI



#### Pouch Martin

Technický ředitel  
606 808 001  
[pouch@autopruhonice.com](mailto:pouch@autopruhonice.com)



#### Chlad Dušan

Obchodní ředitel nových  
a ojetých vozů  
724 034 056  
[chlad@autopruhonice.com](mailto:chlad@autopruhonice.com)



#### Motloch Milan

Finanční ředitel  
731 690 057  
[motloch@autopruhonice.com](mailto:motloch@autopruhonice.com)



#### Špačková Lenka

Asistentka vedení společnosti  
730 846 075  
[spackova@autopruhonice.com](mailto:spackova@autopruhonice.com)

### SPRÁVA POHLEDÁVEK



#### Musialová Dana

Správa pohledávek – external  
606 751 079  
[musialova@autopruhonice.com](mailto:musialova@autopruhonice.com)

### FINANCE



#### Tesařová Alexandra

Hlavní účetní  
722 199 409  
[tesarova@autopruhonice.com](mailto:tesarova@autopruhonice.com)



#### Tóthová Monika

Finanční účetní – external  
296 787 333  
[tothova@autopruhonice.com](mailto:tothova@autopruhonice.com)



#### Hudečková Michaela

Finanční účetní junior  
296 787 333  
[hudeckova@autopruhonice.com](mailto:hudeckova@autopruhonice.com)



#### Melková Lidmila

Mzdová účetní  
296 787 333  
[melkova@autopruhonice.com](mailto:melkova@autopruhonice.com)

### PRODEJ NOVÝCH VOZŮ



#### Opp Lubomír

Vedoucí prodeje a fleetový manažer  
605 202 620  
[opp@autopruhonice.com](mailto:opp@autopruhonice.com)



#### Čurillová Jitka

Zástupce vedoucího prodeje  
606 756 951  
[curillova@autopruhonice.com](mailto:curillova@autopruhonice.com)



#### Tomášek Filip

Konzultant prodeje  
724 839 980  
[tomasek@autopruhonice.com](mailto:tomasek@autopruhonice.com)



#### Hlávka Filip

Konzultant prodeje  
731 690 991  
[hlavka@autopruhonice.com](mailto:hlavka@autopruhonice.com)



#### Šváb Rudolf

Manažer pro VIP zákazníky  
733 146 847  
[svab@autopruhonice.com](mailto:svab@autopruhonice.com)



#### Manhart Zdeněk

Manažer pro VIP zákazníky  
– external  
724 905 847  
[manhart@autopruhonice.com](mailto:manhart@autopruhonice.com)



#### Nevyjel Oldřich

Specialista prodeje  
724 905 839  
[nevyjel@autopruhonice.com](mailto:nevyjel@autopruhonice.com)

### ZÁNOVNÍ A OJETÉ VOZY



#### Pecher Petr

Manažer prodeje ojetých  
a zánovních vozů  
724 840 013  
[pecher@autopruhonice.com](mailto:pecher@autopruhonice.com)




**Sivoň Robin**

Konzultant prodeje ojetých vozů  
724 041 718  
sivon@autopruhonice.com


**Novotný David**

Konzultant prodeje ojetých vozů  
731 690 630  
novotny@autopruhonice.com


**Čížková Barbora**

Asistentka prodeje ojetých vozů  
724 905 199  
cizkova@autopruhonice.com

**DIPLOMATICKÝ PRODEJ**

**Klivanová Lenka**

Diplomatic & Expatriate sales  
604 222 678  
klivanova@autopruhonice.com

**LOGISTIKA**

**Čapková Alena**

Manažerka pro logistiku – external  
724 050 833  
alena.capkova@autopruhonice.com


**Vaňková Barbora**

Manažerka pro logistiku  
vankova@autopruhonice.com

**RECEPCE**

**Netopilíková Šárka**

Recepční, pokladní, objednávky  
na servis  
724 905 839  
netopilikova@autopruhonice.com


**Madleová Michaela**

Recepční, pokladní, objednávky  
na servis  
724 905 839  
madleova@autopruhonice.com


**Kostelníčáková Eva**

Recepční, pokladní, objednávky  
na servis  
724 905 839  
kostelnicakova@autopruhonice.com


**Nikodýmova Anna**

Recepční, pokladní, objednávky  
na servis  
724 905 839  
nikodymova@autopruhonice.com

**MARKETING**

**Wallcon Aleš**

Marketingový ředitel – external  
603 541 626  
wallcon@autopruhonice.com


**Mirčeva Zdravka**

Marketingová manažerka – external  
602 656 597  
mirceva@autopruhonice.com


**Krejcar Jan**

Event manažer – external  
727 940 510  
krejcar@autopruhonice.com

**VEDENÍ SERVISU**

**Daněk Lukáš**

Vedoucí servisu  
602 177 357  
danek@autopruhonice.com

**POJISTNÉ UDÁLOSTI  
– NEHODY**

**Zerza Lukáš**

Přijímací technik pojistných událostí  
734 682 300  
zerza@autopruhonice.com


**Koutská Markéta**

Administrátorka pojistných událostí  
724 786 477  
koutska@autopruhonice.com

**PŘÍJEM OPRAV**

**Krejča Adam**

Garanční technik  
730 572 680  
krejca@autopruhonice.com


**Kubát Pavel**

Přijímací technik  
606 600 277  
kubat@autopruhonice.com


**Růžicka Martin**

Přijímací technik  
604 512 080  
ruzicka@autopruhonice.com


**Dušek Jindřich**

Přijímací technik  
731 687 541  
dusek@autopruhonice.com


**Růžicka Jan**

Přijímací technik  
734 682 301  
ruzicka.jan@autopruhonice.com


**Janík Jiří**

Asistent servisu  
724 905 839  
janik@autopruhonice.com

**PICK-UP SERVIS**

**Musial Miroslav**

Technický pracovník a pick-up servis  
servis@autopruhonice.com


**Saska Josef**

Technický pracovník a pick-up servis  
servis@autopruhonice.com

**PROVOZ**

**Kubitová Jana**

Provozní manažerka  
730 591 405  
kubitova@autopruhonice.com


**Kačírek Pavel**

Správce budov  
724 839 382  
kacirek@autopruhonice.com

**HR**

**Jana Remešová**

HR manažerka  
730 846 074  
remesova@autopruhonice.com

**IT**

**Neumann Ondřej**

IT manažer  
734 645 579  
neumann@autopruhonice.com

### Auto Dejvice

Podbabská 17  
110 00 Praha 6 – Dejvice

[www.autodejvice.com](http://www.autodejvice.com)

### KONTAKTUJTE NÁS

#### Recepce, objednávky na servis

[recepce@autodejvice.com](mailto:recepce@autodejvice.com)  
725 326 977

#### Prodej vozů

[prodej@autodejvice.com](mailto:prodej@autodejvice.com)

#### Servis

[servis@autodejvice.com](mailto:servis@autodejvice.com)

#### Sklad

[sklad@autodejvice.com](mailto:sklad@autodejvice.com)

### PRODEJ NOVÝCH VOZŮ



**Moravec Petr**  
Vedoucí prodeje  
724 839 370  
[moravec@autodejvice.com](mailto:moravec@autodejvice.com)



**Kačírek Roman**  
Asistent prodeje  
730 847 231  
[kacirek@autodejvice.com](mailto:kacirek@autodejvice.com)



**Šilhavý Martin**  
Manažer pro diplomatický prodej  
– external  
725 460 371  
[silhavy@autodejvice.com](mailto:silhavy@autodejvice.com)

### ZÁNOVNÍ A OJETÉ VOZY



**Hladík Pavel**  
Konzultant prodeje ojetých vozů  
730 187 794  
[hladik@autodejvice.com](mailto:hladik@autodejvice.com)

### RECEPCE



**Likérová Věra**  
Recepční, pokladní, objednávky  
na servis  
725 326 977  
[likeroval@autodejvice.com](mailto:likeroval@autodejvice.com)



**Douchová Helena**  
Recepční, pokladní, objednávky  
na servis  
725 326 977  
[douchova@autodejvice.com](mailto:douchova@autodejvice.com)

### VEDENÍ SERVISU



**Kadlec Daniel**  
Vedoucí servisu  
724 535 631  
[kadlec@autodejvice.com](mailto:kadlec@autodejvice.com)

### PŘÍJEM OPRAV



**Besperát Miroslav**  
Přijímací technik  
603 824 487  
[besperat@autodejvice.com](mailto:besperat@autodejvice.com)



**Fechtner Tomáš**  
Přijímací technik  
731 611 205  
[tomas.fechtner@autodejvice.com](mailto:tomas.fechtner@autodejvice.com)



**Tejnor Jiří**  
Přijímací technik  
734 367 932  
[tejnor@autodejvice.com](mailto:tejnor@autodejvice.com)

### PICK-UP SERVIS



**Zita Jiří**  
Technický pracovník  
a pick-up servis  
[servis@autodejvice.com](mailto:servis@autodejvice.com)



**Auto Stodůlky**

Bavorská 12b  
155 00 Praha 5 - Stodůlky

[www.autostodulky.com](http://www.autostodulky.com)

**KONTAKTUJTE NÁS****Recepce, objednávky na servis**

[recepce@autostodulky.com](mailto:recepce@autostodulky.com)  
603 289 828

**Prodej vozů**

[prodej@autostodulky.com](mailto:prodej@autostodulky.com)

**Servis**

[servis@autostodulky.com](mailto:servis@autostodulky.com)

**Sklad**

[sklad@autostodulky.com](mailto:sklad@autostodulky.com)

**PRODEJ NOVÝCH VOZŮ****John Petr**

Vedoucí prodeje  
734 767 775  
[john@autostodulky.com](mailto:john@autostodulky.com)

**Mráz František**

Konzultant prodeje  
734 645 580  
[mraz@autostodulky.com](mailto:mraz@autostodulky.com)

**Pešek Jakub**

Konzultant prodeje  
731 638 977  
[pesek@autostodulky.com](mailto:pesek@autostodulky.com)

**ZÁNOVNÍ A OJETÉ VOZY****Hladík Pavel**

Konzultant prodeje ojetých vozů  
730 187 794  
[hladik@autostodulky.com](mailto:hladik@autostodulky.com)

**RECEPCE****Kličková Marcela**

Recepční, pokladní, objednávky  
na servis  
603 289 828  
[klickova@autostodulky.com](mailto:klickova@autostodulky.com)

**Vojáčková Radka**

603 289 828  
[vojackova@autostodulky.com](mailto:vojackova@autostodulky.com)

**VEDENÍ SERVISU****Augustín Martin**

Vedoucí servisu  
725 326 898  
[augustin@autostodulky.com](mailto:augustin@autostodulky.com)

**PŘÍJEM OPRAV****Sajdler Jaromír**

Přijímací technik  
733 620 707  
[sajdler@autostodulky.com](mailto:sajdler@autostodulky.com)

**Vrabec Martin**

Přijímací technik  
733 620 706  
[vrabec@autostodulky.com](mailto:vrabec@autostodulky.com)

**Zálešák Martin**

Přijímací technik  
731 198 123  
[zalesak@autostodulky.com](mailto:zalesak@autostodulky.com)

**POJISTNÉ UDÁLOSTI  
– NEHODY****Stechr Lukáš**

Přijímací technik pojistných událostí  
734 645 582  
[stechr@autostodulky.com](mailto:stechr@autostodulky.com)

**PICK-UP SERVIS****Blažej René**

Technický pracovník  
a pick-up servis  
[servis@autostodulky.com](mailto:servis@autostodulky.com)

**Hezina Jiří**

Technický pracovník  
a pick-up servis  
[servis@autostodulky.com](mailto:servis@autostodulky.com)

**Nedúchal Ján**

Technický pracovník  
a pick-up servis  
[servis@autostodulky.com](mailto:servis@autostodulky.com)

**Bednář Bronislav**

Technický pracovník  
a pick-up servis  
[servis@autostodulky.com](mailto:servis@autostodulky.com)

## Auto Cardion

Heršpická 788/9  
639 00 Brno

[www.autocardion.cz](http://www.autocardion.cz)

## KONTAKTUJTE NÁS

### Recepce, objednávky na servis

[recepce@autocardion.cz](mailto:recepce@autocardion.cz)  
730 166 111

### Prodej vozů

[prodej@autocardion.cz](mailto:prodej@autocardion.cz)

### Servis

[servis@autocardion.cz](mailto:servis@autocardion.cz)

### Sklad

[sklad@autocardion.cz](mailto:sklad@autocardion.cz)

## VEDENÍ SPOLEČNOSTI



### Nekuda Ivo

Spolumajitel společnosti



### Nekuda Vít

Spolumajitel společnosti



### Stolejda Karel

Spolumajitel společnosti



### Veselý Martin

Spolumajitel společnosti



### Bartůněk Luboš

Jednatel  
603 566 160  
[bartunek@autocardion.cz](mailto:bartunek@autocardion.cz)



### Řeháková Petra

Asistentka  
730 190 400  
[rehakova@autocardion.cz](mailto:rehakova@autocardion.cz)

## FINANCE



### Pustějovská Lenka

Účetní  
731 432 621  
[pustejovska@autocardion.cz](mailto:pustejovska@autocardion.cz)

## PRODEJ NOVÝCH VOZŮ



### Hejl Ondřej

Konzultant prodeje  
730 169 825  
[hejl@autocardion.cz](mailto:hejl@autocardion.cz)



### Křivý Drahoš

Konzultant prodeje  
735 193 379  
[krivy@autocardion.cz](mailto:krivy@autocardion.cz)



### Sedláčková Petra

Asistentka prodeje  
735 193 378  
[sedlackova@autocardion.cz](mailto:sedlackova@autocardion.cz)

## ZÁNOVNÍ A OJETÉ VOZY



### Rygar Michal

Konzultant prodeje ojetých vozů  
735 193 377  
[rygar@autocardion.cz](mailto:rygar@autocardion.cz)

## RECEPCE



### Vítová Šárka

Recepční  
730 166 111  
[vitova@autocardion.cz](mailto:vitova@autocardion.cz)



### Skříčková Michaela

Recepční  
730 166 111  
[skrickova@autocardion.cz](mailto:skrickova@autocardion.cz)

## VEDENÍ SERVISU



### Němec Patrik

Vedoucí servisu  
730 598 123  
[nemec@autocardion.cz](mailto:nemec@autocardion.cz)

## PŘÍJEM OPRAV



### Novotný Zbyněk

Přijímací technik pojistných událostí  
735 793 931  
[novotny@autocardion.cz](mailto:novotny@autocardion.cz)

## SERVIS



### Leitner Miroslav

VPS osobní technik  
731 432 620  
[leitner@autocardion.cz](mailto:leitner@autocardion.cz)



### Janíček David

VPS osobní technik  
737 204 668  
[janicek@autocardion.cz](mailto:janicek@autocardion.cz)



### Luščan Petr

VPS osobní technik  
737 204 669  
[luscan@autocardion.cz](mailto:luscan@autocardion.cz)

## PICK-UP SERVIS



### Ševčík Libor

Technický pracovník  
a pick-up servis  
731 432 598  
[sevcik@autocardion.cz](mailto:sevcik@autocardion.cz)

## SKLAD



### Doušek Jiří

Vedoucí skladu  
736 511 152  
[dousek@autocardion.cz](mailto:dousek@autocardion.cz)



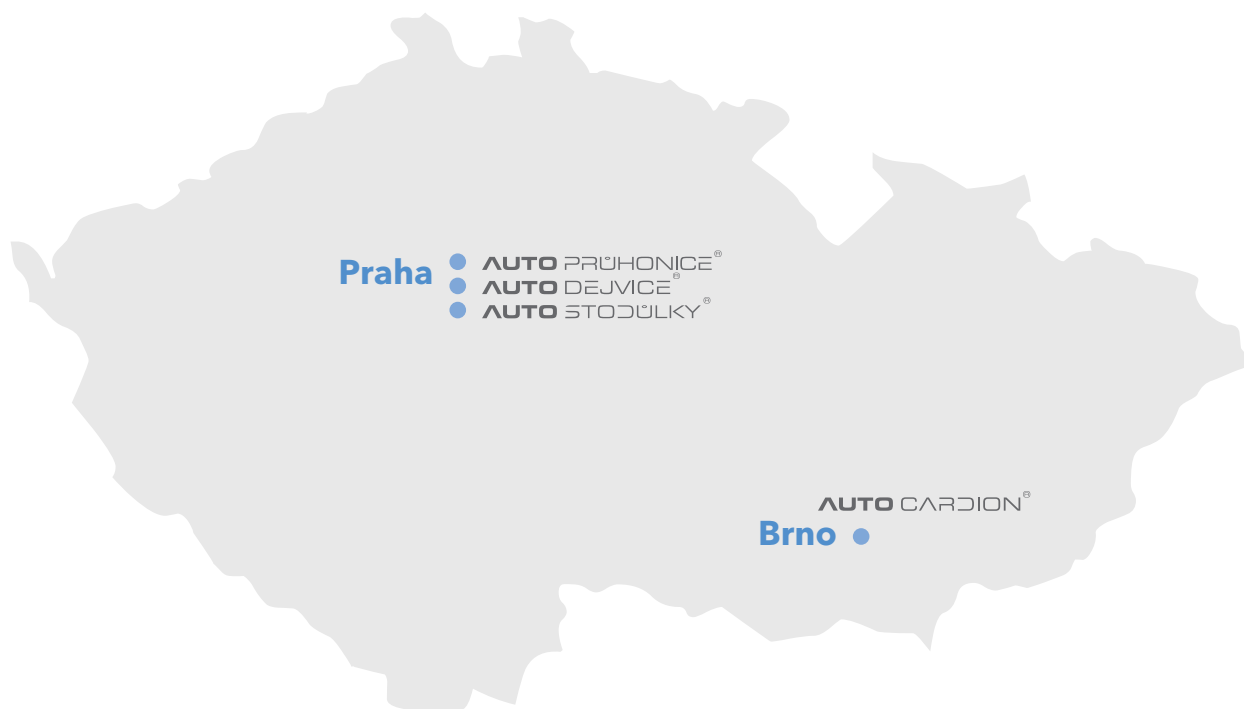
### Řezníček Filip

Skladník  
[sklad@autocardion.cz](mailto:sklad@autocardion.cz)



# Čtyři autorizovaná Volvo dealerství v ČR

3x v Praze a 1x na Heršpické ulici v Brně



**Praha** ● AUTO PRŮHONICE®  
● AUTO DEJVICE®  
● AUTO STODŮLKY®

AUTO CARDION®  
**Brno** ●



#### Auto Průhonice

V Oblouku 731  
252 43 Průhonice  
tel.: 724 905 839  
recepce@autopruhonice.com  
www.autopruhonice.com



#### Auto Dejvice

Podbabská 17  
160 00 Praha 6 – Dejvice  
tel.: 725 326 977  
recepce@autodejvice.com  
www.autodejvice.com



#### Auto Stodůlky

Bavorská 12b  
155 00 Praha 5 – Stodůlky  
tel.: 603 289 828  
recepce@autostodulky.com  
www.autostodulky.com



#### Auto Cardion

Heršpická 788/9  
639 00 Brno  
tel.: 730 166 111  
recepce@autocardion.cz  
www.autocardion.cz

# RAYMOND WEIL

## GENEVE



.....  
*freelancer*  
.....

[www.hodinky-raymondweil.cz](http://www.hodinky-raymondweil.cz)